

DELIBERAZIONE DEL COMMISSARIO AD ACTA N. 3 del 26/05/2023

Oggetto: Approvazione Relazione ex art. 14 del D.Lgs. 201/2022 - Scelta della forma di gestione mediante l'affidamento a società mista pubblica privata con gara a doppio oggetto - Approvazione PEF asseverato .

IL RESPONSABILE DEL PROCEDIMENTO

Nella qualità di Responsabile dei Servizi Tecnici dell'ATI di Messina
su Iniziativa del Direttore Generale

Visto il Decreto legislativo 3 aprile 2006, n. 152, recante “*Norme in materia ambientale*” e successive modifiche ed integrazioni;

Vista la Legge Regionale n. 19 del 11/08/2015 con la quale sono state istituite le Assemblee Territoriali Idriche (ATI) nel territorio della Regione Siciliana disponendo, al comma 2 dell'art. 3, il trasferimento delle funzioni già attribuite alle Autorità d'Ambito territoriale ottimale di cui all'articolo 148 del decreto legislativo 3 aprile 2006, n. 152 e successive modifiche ed integrazioni;

Visto il Decreto Assessoriale n. 75 del 29/01/2016 dell'Assessore Regionale per l'Energia e i Servizi di Pubblica Utilità, pubblicato nella Gazzetta Ufficiale della Regione Siciliana n. 7 del 12/02/2016, con il quale, in attuazione dell'art. 3, comma 1, della L.R. 11 agosto 2015 n. 19, sono stati individuati i confini dei nove Ambiti territoriali ottimali, in coincidenza con la delimitazione già esistente ai sensi del D.P. Reg. n. 114 del 16 maggio 2001 e successivo D.P. Reg. n. 16 del 29 gennaio 2002 e, pertanto, per quanto attiene l'ATI di Messina, coincidente con i limiti territoriali del Libero Consorzio Comunale di Messina;

Visto lo Statuto dell'ATI di Messina approvato con deliberazione di Assemblea dei Sindaci dell'ATI di Messina n. 2 del 28/04/2017;

Rilevato che:

- ✓ con deliberazione dell'Assemblea dei Sindaci dell'ATI di Messina n. 9 del 6 giugno 2022 è stato adottato il Piano d'Ambito strumento di programmazione tecnica, economica e finanziaria, previsto ai sensi dell'art. 149 del D.Lgs. 152/2006, a disposizione dell'Ente di Governo dell'Ambito territoriale ottimale per l'organizzazione del servizio idrico integrato.
- ✓ con deliberazioni dell'Assemblea dei Sindaci dell'ATI Messina nn. 10, 16 e 28 del 2022, si è stabilito di procedere all'affidamento del servizio idrico integrato a società in house providing, tramite costituzione di una newco a totale partecipazione pubblica;
- ✓ con deliberazione n. 28 del 23 dicembre 2022 veniva valutata, infine, la possibilità di affidare in servizio alla Società AMAM – Azienda Meridionale Acque Messina in alternativa alla newco.

Considerato che:

- ✓ l'ATI Messina non ha provveduto ai sensi dell'art. 14, co. 1, del D.L. n. 115/2022 all'affidamento di cui all'art. 149-bis del D. Lgs. 152/2006 nei termini fissati e come precisato nella nota n. 1484 trasmessa dall'Autorità d'Ambito del 20 dicembre 2022 e confermato, successivamente, in data 27 dicembre in seduta di riunione presso l'Assessorato Regionale Energia e Servizi di Pubblica Utilità della Regione Siciliana;

- ✓ per tale ordine di motivazioni, con D.P. n. 501 del 4 gennaio 2023 la Regione Siciliana ha provveduto alla nomina del Commissario Dott.ssa Rosaria Barresi a cui ha conferito i poteri sostitutivi per l'affidamento del S.I.I. dell'Assemblea Territoriale Idrica di Messina;
- ✓ con Deliberazione del Commissario ad acta n. 1 del 13/02/2023 si è deciso di dare, tra l'altro avvio alle procedure propedeutiche all'affidamento del Servizio Idrico Integrato, che riguardano:
 - Fase di integrazione aggiornamento del PEF piano d'ambito e struttura organizzativa
 - Fase di asseverazione del PEF
 - Fase predisposizione atti pre-GARA
 - Fase nomina RUP– DEC – affidamento servizio di assistenza specialistica per la reazione degli atti di gara
 - Fase svolgimento gara presso Centrale di Committenza
 - Aggiudicazione DEFINITIVA
 - Costituzione Società
- ✓ la modalità di affidamento del servizio sarà attuata nelle forme previste **dall'art. 16 del D.Lgs. n. 201/2022**;
- ✓ ai sensi dell'art. 31 comma 1 del D.Lgs. 18 aprile 2016, n. 50, l'Ing. Giuseppe Contiguglia è stato nominato con Determina del Direttore Generale n. 14 del 16/02/2023 Responsabile Unico del Procedimento (RUP) per poter procedere alle attività di affidamento del servizio idrico integrato dell'ambito territoriale di Messina, ai sensi dell'art. 149 del D.Lgs. 152/2006;

Dato atto che:

- ✓ è stata riconosciuta ai Comuni di ALI', ANTILLO, BASICO', FLORESTA, FRAZZANO', LENI, LIMINA, MALFA, MALVAGNA, MOJO ALCANTARA, MOTTA D'AFFERMO, ROCCAFIORITA, RACCUJA, SANTA MARINA DI SALINA, TRIPI e UCRIA, e ricorrendone i presupposti previsti dall'art. 147, co. 2-bis, del D. Lsg. 152/2006, **la gestione autonoma del S.I.I. per il c.d. “regime di salvaguardia”;**

Vista la deliberazione n. 2 del 26/05/2023 con la quale è stato riadottato il Piano d'Ambito, comprensivo del Piano economico-finanziario;

Evidenziato che il RUP, in stretta collaborazione con:

- lo staff tecnico-amministrativo dell'ATI di Messina;
- la supervisione e controllo del Direttore Generale;
- l'assistenza tecnica di SOGESID-ARCA;
- i consulenti specialistici all'uopo incaricati.

ha predisposto: la Relazione ex art. 14 del D. Lgs. 201/2022;

Ritenuto che:

- ✓ è necessario, ai sensi del disposto degli artt. 5 e 192 del D. Lgs. n. 50/2016, procedere con l'approvazione della Relazione ex art. 14 del D. Lgs. 201/2022;
- ✓ è necessario, altresì, procedere all'apprezzamento dell'asseverazione del nuovo Piano Economico Finanziario, reso dalla società AUDITA S.r.l. incaricata con Determina n. 7 del 9/03/2023 dal Responsabile dei Servizi Tecnici dell'ATI di Messina;

Visto il d.lgs. 50/2016 e s.m.i. “Codice dei contratti pubblici” il D.P.R. 05.10.2010 n. 207 “Regolamento di attuazione del codice dei contratti pubblici relativi a lavori, servizi e forniture”;

Vista la Legge Regionale n. 12 del 12.08.2011 come modificata con l'art. 24 della L.R. n. 8 del 17.05.2016 per effetto dell'entrata in vigore del D.lgs. 50/2016;

Community Development - 661202305N2828tanzavo

Per le motivazioni sopra riportate

CHE IL COMMISSARIO AD ACTA DELIBERI:

1. **Di condividere** e fare proprio quanto espresso nelle premesse e nella parte motiva per farne parte integrante e sostanziale del presente deliberato;
2. **Di approvare** l'asseverazione del Piano Economico Finanziario, adottato contestualmente al Piano d'Ambito con Deliberazione del Commissario n. 2 del 26/05/2023;
3. **Di approvare** la Relazione ex art. 14 del D.Lgs. 201/2022, allegata alla presente deliberazione per costituirne parte integrante e sostanziale, da cui risulta la rispondenza delle scelte assunte con il presente atto, rispetto alle altre forme consentite dall'ordinamento, agli obiettivi di universalità e socialità, di efficienza e di economicità, di qualità del servizio, di benefici per la collettività e di ottimale impiego delle risorse pubbliche, nonché l'esistenza – ai sensi dell'art. 5 del D. Lgs. 50/2016 - dei requisiti per l'affidamento a società mista, che dovranno essere posseduti dalla costituenda società e dei quali dovrà essere verificata la permanenza per tutta la durata della gestione;
4. **Di scegliere**, in base alle analisi e alle conclusioni di cui alla predetta Relazione, la modalità di gestione del servizio idrico integrato per l'ambito ottimale di Messina mediante affidamento a società mista, ai sensi delle previsioni ex art. 16 del D. Lgs. 201/2022;
5. **Di rendere** la deliberazione di cui alla presente proposta immediatamente eseguibile e **dare mandato** affinché la stessa sia pubblicata all'Albo Pretorio dell'A.T.I. www.atiacquemessina.it, secondo quanto disposto dal Decreto Legislativo n. 33 del 14 marzo 2013.

Il Responsabile Unico del Procedimento
Responsabile dei Servizi Tecnici
Inq. Giuseppe Contiguoglia

Firmato digitalmente da

giuseppe contiguglia

CN = giuseppe contiguglia
T = INGEGNERE
SerialNumber =
TINIT-CNTGPP58S20I199A
C = IT

Comune di Cossato - P. 000000002300 - del 2003000208tanavo

Comune di Cossato - P. 000000002300 - del 2003000208tanavo

Comune di Cossato - P. 000000002300 - del 2003000208tanavo

- Comune di Cossato - P. 000000002300 - del 2003000208tanavo

Comune di Cossato - P. 000000002300 - del 2003000208tanavo

- Comune di Cossato - P. 000000002300 - del 2003000208tanavo

Comune di Cossato - P. 000000002300 - del 2003000208tanavo

Comune di Cossato - P. 000000002300 - del 2003000208tanavo

Comune di Cossato - P. 000000002300 - del 2003000208tanavo

Comune di Cossato - P. 000000002300 - del 2003000208tanavo

Comune di Cossato - P.le Europa 2307 - tel. 0960 823072

Assemblea Territoriale Idrica di Messina
Piano d'Ambito del Servizio Idrico Integrato dell'ATI di Messina
2023-2052

1. Abbiamo esaminato il Piano Economico Finanziario (il “Piano”) dell’Assemblea Territoriale Idrica di Messina (di seguito anche “ATI” o “ATI Messina”) contenuto nel documento denominato “Piano d’Ambito del Servizio Idrico Integrato dell’ATI di Messina – Aggiornamento 2022”; abbiamo altresì esaminato il documento definito “Osservazioni al Piano economico finanziario dell’ATI Messina” che costituisce l’Allegato 1 alla presente relazione.

Il Piano complessivo è costituito da un inquadramento generale dell’assetto normativo, territoriale e amministrativo, e dalle due aree principali di analisi dello stato di fatto e del programma di interventi infrastrutturali e gestionali, accompagnati dalla pianificazione economico-finanziaria per i prossimi anni.

Il Piano è corredato dalle *Assumption* alla base dei prospetti di Conto Economico, Stato Patrimoniale, Flussi di cassa previsionali per il periodo 2023-2052.

Le “Osservazioni” introducono alcune riflessioni sul PEF già predisposto dall’ATI di Messina e, più in particolare, riportano i risultati derivanti dalla rielaborazione del Piano economico finanziario elaborato dall’ATI nello scenario in equilibrio sulla base di un modello di calcolo del Piano economico finanziario messo a disposizione dalla Linea L7 in attuazione del Progetto Mettiamoci in RIGA, attività A7.5– “Percorsi di accompagnamento per il soddisfacimento delle condizioni abilitanti: attività propedeutiche all’affidamento del SII”.

Il Piano d'Ambito del Servizio Idrico Integrato dell'Ambito Territoriale di Messina risponde alle linee di indirizzo dell'art. 149 del D.Lgs. 152/2006, come integrato dalle indicazioni contenute nelle delibere ARERA, e riguarda l'analisi dell'attuale situazione relativa all'approvvigionamento e alla distribuzione idrica delle acque per uso umano, allo smaltimento dei reflui prodotti e alla loro depurazione.

2. Il Piano è stato predisposto dalla direzione dell'ATI (di seguito, gli "Amministratori" o la "Direzione"). La responsabilità della redazione del Progetto, del Piano, nonché delle ipotesi e degli elementi posti alla base della sua formulazione, compete alla Direzione dell'Ente.

Il documento predisposto costituisce la proposta di aggiornamento del Piano d'Ambito (PdA) dell'ATI Messina per il Servizio Idrico Integrato dell'Ambito territoriale di Messina, redatta ai sensi dell'art.149 del D.Lgs.152/2006 e s.m.i.

3. Il nostro esame è stato svolto secondo le procedure previste per tale tipo di incarico dall'International Standard on Assurance Engagement (ISAE) 3400 "The Examination of Prospective Financial Information" emesso dall'IFAC – International Federation of Accountants.
4. Il Piano è basato su un insieme di ipotesi che includono assunzioni ipotetiche relative ad eventi futuri ed azioni che dovranno essere intraprese da parte dell'Ente (ATI). Dal soggetto

Struttura del Piano

Il Piano d'Ambito deve essere interpretato quale strumento quadro di lungo periodo, finalizzato al coordinamento e ad una vera e propria pianificazione territoriale, risultando pertanto del tutto indipendente dagli affidamenti e dalle concessioni esistenti.

CAPO I - Inquadramento generale dell'assetto normativo, territoriale, e amministrativo;

CAPO II - Ricognizione dello stato di fatto;

CAPO III - Programma degli interventi;

CAPO IV - Modello gestionale Operativo;

CAPO V - Piano Economico e Finanziario (parte che risulta oggetto specifico della presente asseverazione).

Contesto di riferimento

Il Piano riguarda il servizio idrico integrato nell'intera area metropolitana di Messina e per tutti i 108 comuni appartenenti, con gli oltre 609 mila residenti a cui si aggiungono circa 284 mila turisti stagionali.

Nello specifico, il territorio di pertinenza dell'Ambito Territoriale Ottimale di Messina è costituito dall'intero territorio della provincia, oggi area della Città Metropolitana di Messina, che confina a sud con le province di Catania e di Enna e ad ovest con la provincia di Palermo.

Il territorio si colloca fisicamente tra la costa Tirrenica e la costa Ionica, avendo come elemento di congiunzione il comune di Messina. Specificatamente, lungo i 150 km del litorale Tirrenico Messinese, da Villafranca Tirrena a Tusa, rispettivamente primo e ultimo comune del Tirreno messinese e lungo i 68 km della costa Jonica Messinese da Scaletta Zanclea a Giardini-Naxos, rispettivamente primo e ultimo comune dello Jonio messinese.

I Comuni ricadenti all'interno della provincia sono, come detto, 108 e la popolazione residente, come rilevata dall'ISTAT al 1/1/2021, totalizza 383.677 unità che, insieme alla città di Messina, raggiunge le 609.223 unità.

Assunzioni sul modello gestionale

Aspetto fondamentale e strategico – insieme al programma degli interventi descritto in seguito - è il modello gestionale-organizzativo necessario per attuare il Piano e gestirlo.

La scelta del modello industriale del gestore, ovvero se costituire una NewCo o procedere con un veicolo aggregatore già esistente (AMAM S.p.A.), ha seguito la prima ipotesi per cui

il piano economico finanziario si incardina nella costituzione di un nuovo soggetto che traghetta la struttura organizzativa di AMAM S.p.A. nella società affidataria del servizio.

Il Commissario ad Acta ha deliberato (con Delibera n. 1 del 13 Febbraio 2023):

- di avviare le procedure propedeutiche all'affidamento del servizio, a partire dalla predisposizione degli atti previsti dall'art. 1 "Scelta della modalità di gestione del servizio pubblico locale" del D.Lgs. n. 201 /2022 "Riordino della disciplina dei servizi pubblici locali di rilevanza economica";
- di dare atto che il provvedimento, attesi i poteri conferiti al Commissario ad acta, modifica gli atti di indirizzo precedentemente adottati dall'Assemblea dei Sindaci, di cui alle deliberazioni nn. 10, 16 e 28 del 2022, in quanto non più rispondenti al quadro legislativo vigente e alla situazione di fatto determinatasi;
- di dare atto che la modalità di affidamento del servizio sarà attuata nelle forme previste dall'art. 16 del D.Lgs. n. 201 /2022.

Assunzioni di carattere economico presenti nel Piano

Il conto economico mostra una marginalità sempre positiva per ogni singolo esercizio fatta eccezione per il primo laddove l'avvio dell'attività genera una perdita di circa 187K€.

I risultati netti cumulati del periodo di Piano ammontano a 292,39M€, con un reddito netto medio annuo di periodo superiore ai 9,81M€, dopo aver iscritto imposte dirette per 143,21M€.

Gli ammortamenti, gli accantonamenti e le svalutazioni (costi non monetari) sono iscritti a Piano per un valore complessivo pari a 304,84M€.

Evoluzione dei ricavi

Nel Piano è implementata la disciplina tariffaria, in relazione alla quale è individuato il pertinente schema regolatorio del soggetto Gestore, in base al quale si configura la struttura delle componenti che determinano il Vincolo ai Ricavi del Gestore (VRG) per l'intero periodo di affidamento.

Il VRG sottende il riconoscimento dei costi efficienti di gestione del servizio (Opex) e dei costi di investimento (Capex). Il vettore dei ricavi prospettico così determinato (VRG del periodo 2023-2052) insieme al piano degli investimenti, costituiscono le variabili in cui si incardina la programmazione economico finanziaria esaminata.

Le logiche di sviluppo del PEF sono tese ad una rappresentazione il più possibile realistica della Società nell'evolversi del tempo. È verosimile che i primi 8 anni siano di consolidamento gestionale e patrimoniale, visto che nei quattro anni iniziali l'impegno viene profuso nei subentri gestionali e nell'impostare processi aziendali idonei ad affrontare le esigenze del servizio su tutto il territorio della Provincia di Messina.

In ottica quantitativa, i ricavi passano dai 28,79M€ del 2023 ai 91,25M€ del 2052 (sempre al netto del FoNI). Nel complesso, a Piano, dal 2023 al 2052, si prevedono ricavi totali pari a 2.569,50M€, di cui 2.431.65 M€ al netto del FoNI.

Evoluzione dei costi

Gli Amministratori hanno formulato le seguenti assunzioni con riferimento alla struttura dei

costi:

Costo regolatorio: Investimenti (Capex) e costi operativi (Opex) determinano il VRG (Vincolo dei Ricavi del Gestore) di convergenza. I driver di sviluppo delle componenti del piano tariffario relative ai comprensori sono coerenti con le ipotesi di costo medio pro capite, così come indicato dall'ARERA.

Sono state esaminate le componenti che hanno determinato il Piano tariffario, e quindi in sintesi:

- energia elettrica;
- acquisto all'ingrosso di risorsa;
- copertura della rata dei mutui degli Enti Locali;
- costo della morosità.

Verrà introdotto negli anni anche il costo di funzionamento dell'ATI.

Per quanto attiene agli altri costi:

- il Costo del lavoro segue la traiettoria delle acquisizioni e della relativa estensione territoriale. Il ricorso a supporti manageriali esterni, in termini di temporary management, è stato valorizzato fra i costi per servizi con una curva crescente nella primissima fase di Piano e in ridimensionamento successivo;
- per le sedi operative nei Comprensori sono state previste delle spese di affitto; I costi includono anche l'affitto dell'attuale sede dell'AMAM Spa;
- con il subentro della gestione alle Isole Eolie, l'adeguamento dei costi ha tenuto conto degli oneri aggiuntivi per il desalinizzatore al netto dei contributi in conto esercizio percepiti dal Comune di Lipari;
- negli Acquisti dei servizi è incluso anche l'approvvigionamento di acqua all'ingrosso;
- nel Godimento di beni di terzi si prevede il costo delle rate dei mutui degli Enti Locali, (inserito, come detto, in tariffa). Negli Oneri diversi di gestione è stato collocato il costo di funzionamento dell'Assemblea Territoriale Idrica;
- proventi ed oneri finanziari: calcolati sulla base di tassi di interesse plausibili, applicati agli stock annuali di credito o debito finanziario;
- imposte dirette: calcolate sulla base delle aliquote attualmente vigenti, costruendo la base imponibile analiticamente per l'imposta considerata (IRAP).

Nel complesso, i costi operativi (incluso il costo del lavoro e gli ammortamenti) passano dai 28,70M€ del 2023 agli 80,62M€ del 2053; il Piano prevede 2.126,88M€ di costi operativi, ammortamenti e svalutazioni incluse. La gestione crea quindi 442,62M€ di EBIT nel periodo di Piano. Solo nella prima frazione d'anno iniziale (2023) si registra una, seppur limitata perdita; tutti gli altri anni di Piano registrano risultati economici positivi.

Piani di investimento

A seguito della ricognizione e per le condizioni su esposte, in prima istanza, è stato predisposto il programma degli interventi infrastrutturali, che prevede per l'intero sistema idrico integrato investimenti complessivi di circa 1.114M€, la cui reperibilità appare secondo il Piano sostanzialmente irrealistica, anche nell'ottica delle previsioni più ottimistiche.

L'analisi e le elaborazioni economico-finanziarie, sulla base di queste ipotesi di sostegno pubblico, hanno portato a una rimodulazione dell'importo complessivo degli investimenti

Lo sviluppo del piano tariffario e conseguentemente del piano economico finanziario si è posto l'obiettivo di sostenibilità per gli utenti e per il Gestore, di conseguenza l'ammontare degli investimenti è stato ridotto in modo iterativo, inizialmente ritardato a 880,23 Me e successivamente a 586,0Me con lo stralcio degli investimenti legati alla risoluzione delle infrazioni comunitarie sulla depurazione (per 280,00Me) in capo al Commissario Unico Straordinario (ovvero i flussi finanziari di tali opere non transiteranno attraverso il soggetto Gestore in quanto dovrebbero poter essere interamente coperti da contributi pubblici gestiti direttamente dalle casse del Commissario).

Di grande importanza ed impatto il finanziamento degli investimenti tramite il FoNI, inserito a Piano per complessivi 137,85M€, senza il quale l'ammontare previsto di investimenti risulterebbe estremamente difficoltosa. Si ricorda che a modellazione del piano tariffario si basa sull'ipotesi che la quota parte di ricavo da FoNI sia interamente spesa in attuazione del piano degli investimenti; se ciò non si dovesse verificare, la disciplina vigente azzerava questa componente per il biennio successivo.

Il Programma degli Interventi è stato suddiviso in una prima fase di avviamento e emergenza di 8 anni, due fasi successive di allineamento e ottimizzazione di 4 anni ciascuna, e un ultimo periodo di mantenimento funzionale lungo 14 anni. In sintesi:

I fase - “Avvio e Emergenziale”, dal 1° all’8° anno di attuazione del piano;

Il fase – “Allineamento”, nel periodo compreso tra il 9° e il 12° anno;

III fase - “Ottimizzazione”, dal 13° al 16° anno;

IV fase – “Mantenimento”, dal 17° al 30° anno.

Gli Amministratori hanno stimato l'andamento del capitale circolante netto commerciale, che appare sostenibile durante il periodo di Piano, rilevando con il fattore di principale rischio sia costituito dal tasso di morosità riscontrato sul territorio.

Le svalutazioni dei crediti sono state fissate nello 0,50% del credito annuo. Si è ipotizzato di utilizzare annualmente il fondo svalutazione a copertura perdite.

Le perdite su crediti sono state stimate assumendo un tasso di morosità pari al 15% per il periodo 2023-2025, del 10% per il 2026 e del 7% dal 2027 in avanti.

Per la stima dei crediti di natura commerciale è stata utilizzata una dilazione media iniziale di 120 giorni per arrivare a regime a 90 giorni dal secondo anno di attività.

Le stringenti condizioni di realizzo del credito sono alla base dello sviluppo del rendiconto finanziario, parte centrale del PEF, e costituiscono il principale vincolo per la realizzazione del piano degli investimenti.

Uno degli aspetti principali è dato dalla solidità finanziaria della società affidataria del SII che è rappresentato dal grado di patrimonializzazione garantito dai soci che potrà sostenere la

fase di start up; successivamente la Società dovrà reperire risorse attraverso l'autofinanziamento.

In questo scenario, affinché il soggetto Gestore possa raggiungere elevate performance di spesa per investimenti è necessario che consolidi, nell'arco temporale del primo decennio, la necessaria patrimonializzazione su cui basare la parte più impegnativa della programmazione ed offrire solide garanzie verso banche e finanziatori.

Nel Piano è stato previsto un capitale sociale di 2 milioni di euro da versarsi in quote uguali nel 2023 e nel 2024. A fine Piano (2052) il valore contabile del Patrimonio Netto dovrebbe attestarsi sui 296,39M€.

Gli utili cumulati da Piano si attestano sull'importo di 294,39M€.

Evoluzione della Posizione Finanziaria Netta

Il flusso di cassa "potenziale" generato dalla gestione, ovvero l'EBITDA, se confrontato con lo stock annuo di indebitamento mette in luce un generale equilibrio finanziario del Gestore Affidatario, stante il fatto che la PFN appare nella maggior parte del periodo con differenziali favorevoli rispetto allo stock di debito.

Solo negli anni di massimo impegno riversato sugli investimenti, la struttura finanziaria vede preponderante, nel mix di indebitamento, quello derivante da fonti esterne.

Per realizzare il piano degli investimenti e al fine di assicurare l'equilibrio finanziario della gestione è stato ipotizzato il ricorso al finanziamento del Socio privato sin dal primo anno per far fronte al fabbisogno finanziario occorrente; il finanziamento risulta previsto per complessivi € 15.000.000 diviso in 3 tranches (dal 1° al 3° anno), pari rispettivamente a € 7.500.000 per il primo anno e a € 3.750.000 per i due successivi. Sui debiti per finanziamenti maturano interessi ad un tasso annuo del 2,80%. La struttura dei rimborsi dei finanziamenti è tale da completare il rimborso entro la fine del termine di affidamento del servizio.

Sulla base dei dati di Piano, la marginalità derivante dall'EBITDA è tale che il rapporto PFN/EBITDA restituisce un valore sempre nel range della bancabilità, con elementi di tensione del periodo 2036-2042.

L'andamento del saldo di tesoreria per l'intero periodo di gestione non presenta particolari criticità.

Evoluzione dei principali indicatori

IL DSCR (Debt Service Cover Ratio) raffronta il flusso di cassa disponibile per il rimborso degli impegni verso terzi con l'ammontare del debito annuo. Tanto maggiore è la "differenza positiva" tra questa due grandezze, tanto minore è il rischio di default della Società.

Nel caso in esame l'indicatore mette in luce gli elevati valori del DSCR il cui valore minimo nel periodo di Piano risulta pari a 13,79 (anno 2039).

L'analisi dei Flussi di Cassa evidenzia che:

- i flussi levered, ovvero disponibili per la copertura del servizio del debito, sono sempre positivi (valore medio di Piano 41,11M€);
- i flussi unlevered, ovvero disponibili per gli "azionisti", sono a loro volta sempre positivi (valore minimo di Piano Euro 7,61M€) tranne che per il primo esercizio, nel quale il flusso è negativo per un valore estremamente ridotto, poco più di 90K€.



- Trento, 23 Maggio 2023

Dr. Paolo Paoli

Allegato 1 – Osservazioni al Piano economico finanziario dell'ATI Messina del Maggio 2023

**Relazione illustrativa delle ragioni e della
sussistenza dei requisiti previsti per la forma
di affidamento prescelta
(ex D.Lgs. 23 dicembre 2022 n. 201, art. 14
comma 3)**

COMUNE DI CORRIDUO - N. P. R. 0007060002307 - 061208305N20828tanavo

Oggetto dell'affidamento	<i>Gestione del servizio idrico integrato per l'ambito ottimale di Messina</i>
Ente affidante	Assemblea Territoriale Idrica di Messina
Tipo di affidamento	Nuovo affidamento a società mista pubblica privata
Modalità di affidamento	Procedura di gara aperta a doppio oggetto
Durata del contratto	Anni trenta dalla data della costituzione della società
Territorio interessato dal servizio da affidare	92 Comuni della Provincia di Messina non salvaguardati

SOGGETTO RESPONSABILE DELLA COMPILAZIONE

Nominativo	Ing. Giuseppe Contiguglia
Ente di riferimento	Assemblea Territoriale Idrica di Messina
Area/servizio	Responsabile dei Servizi Tecnici
Telefono	371 325 3544
Email	pippocontiguglia.atimessina@gmail.com
Data di redazione	23/05/2023

PREMESSA	4
SEZIONE A.....	9
A.1 Normativa di riferimento	9
A.2 Normativa europea	10
A.3 Normativa nazionale	15
A.4 Normativa regionale	20
SEZIONE B.....	23
B.1 Caratteristiche del servizio.....	23
POZZI	30
SORGENTI	31
RETI DI ADDUZIONE E DISTRIBUZIONE.....	31
SERBATOI.....	32
POTABILIZZATORI	32
RETI FOGNARIE - COLLETTORI FOGNARI- SOLLEVAMENTI FOGNARI.....	33
IMPIANTI DI DEPURAZIONE.....	33
PERDITE IDRICHE	34
B.2 Obblighi di servizio pubblico e universale.....	34
SEZIONE C.....	39
C.1 Contesto di riferimento	39
C.2 Modalità di affidamento prescelta.....	41
C.3 Analisi S.W.O.T. (Strengths, Weaknesses, Opportunities, Threats)	41
C. 4 Motivazione della scelta.....	53
SEZIONE D.....	56
D.1 Alcune considerazioni di sintesi sul piano economico finanziario.....	56
D.2 Il conto economico.....	59
D.3 Stato Patrimoniale	65
D.4 Rendiconto finanziario	68
D.5 Risultati evidenziati dal piano economico finanziario	71

PREMESSA

Il 31 dicembre 2022 è entrato in vigore il decreto legislativo 23 dicembre 2022, n. 201, recante *“Riordino della disciplina dei servizi pubblici locali di rilevanza economica”* (di seguito TUSPL) che dà attuazione alla delega contenuta nell’articolo 8, legge n. 118 del 5 agosto 2022, che demandava al Governo il compito di procedere - entro il mese di febbraio 2023 - al riordino *“della materia dei servizi pubblici locali di rilevanza economica”* nel rispetto di principi e criteri direttivi ben definiti.

I contenuti della riforma si pongono nel solco degli impegni che lo Stato Italiano ha assunto con l'Unione Europea nel Piano nazionale di ripresa e resilienza (PNRR) dove, con riferimento ai servizi pubblici locali, si insiste, tra l'altro, sulla necessità di: rafforzare e diffondere il ricorso al principio della concorrenza; limitare gli affidamenti diretti, imponendo alle amministrazioni locali di giustificare eventuali scostamenti dalle procedure di gara; stabilire un principio generale di proporzionalità della durata dei contratti; separare le funzioni di regolamentazione e controllo da quelle di gestione; giustificare l'aumento della partecipazione pubblica in società in house e limitare la durata media di tali contratti.

L'articolo 14 del citato decreto al comma 1, 2 e 3 dispone rispettivamente che: 1. *“Tenuto conto del principio di autonomia nell'organizzazione dei servizi (...), l'ente locale e gli altri enti competenti, nelle ipotesi in cui ritengono che il perseguimento dell'interesse pubblico debba essere assicurato affidando il servizio pubblico a un singolo operatore o a un numero limitato di operatori, provvedono all'organizzazione del servizio mediante una delle seguenti modalità di gestione:*

- a) affidamento a terzi mediante procedura a evidenza pubblica, secondo le modalità previste dall'articolo 15, nel rispetto del diritto dell'Unione europea;
- b) affidamento a società mista, secondo le modalità previste dall'articolo 16, nel rispetto del diritto dell'Unione europea;
- c) affidamento a società in house, nei limiti fissati dal diritto dell'Unione europea, secondo le modalità previste dall'articolo 17 (....)

2. “Ai fini della scelta della modalità di gestione del servizio e della definizione del rapporto contrattuale, l'ente locale e gli altri enti competenti tengono conto delle caratteristiche tecniche ed economiche del servizio da prestare, inclusi i profili relativi alla qualità del servizio e agli investimenti infrastrutturali, della situazione delle finanze pubbliche, dei

costi per l'ente locale e per gli utenti, dei risultati prevedibilmente attesi in relazione alle diverse alternative, anche con riferimento a esperienze paragonabili, nonché dei risultati della eventuale gestione precedente del medesimo servizio sotto il profilo degli effetti sulla finanza pubblica, della qualità del servizio offerto, dei costi per l'ente locale e per gli utenti e degli investimenti effettuati. Nella valutazione di cui al presente comma, l'ente locale e gli altri enti competenti tengono altresì conto dei dati e delle informazioni che emergono dalle verifiche periodiche di cui all'articolo 30”.

3. “Degli esiti della valutazione di cui al comma 2 si dà conto, prima dell'avvio della procedura di affidamento del servizio, in un'apposita relazione nella quale sono evidenziate altresì le ragioni e la sussistenza dei requisiti previsti dal diritto dell'Unione europea per la forma di affidamento prescelta, nonché illustrati gli obblighi di servizio pubblico e le eventuali compensazioni economiche, inclusi i relativi criteri di calcolo, anche al fine di evitare sovracompenazioni”.

Con la presente relazione, al fine di ottemperare a quanto disposto dalle norme sopra citate, si intende illustrare il percorso che ha portato alla scelta da parte del Commissario dell'Assemblea Territoriale Idrica (A.T.I.) per i comuni ricadenti nell'Ambito Territoriale Ottimale di Messina, di gestione del servizio idrico integrato ad una forma mista pubblico-privata mediante la previsione della costituzione di una società a maggioranza pubblica con la scelta del partner privato attraverso le ordinarie modalità ad evidenza pubblica.

La scelta della gestione del s.i.i. in forma mista è stata preceduta da attente valutazioni, sotto l'aspetto tecnico, economico, gestionale - giuridico, all'esito delle quali, la stessa è stata ritenuta l'unica forma in grado di assicurare livelli di efficacia ed efficienza del servizio, consentendo, da un lato di mantenere un certo grado di controllo pubblico sull'esecuzione del servizio e sulla realizzazione dei relativi investimenti, dall'altro di evitare gli effetti di instabilità sui bilanci comunali dovuti agli oneri di accantonamento previsti dalle norme vigenti per il caso di affidamento in house. Ad esclusione del Comune di Messina che ha affidato la gestione del S.I.I. all'A.M.A.M S.p.A., oltre il 90 % del territorio provinciale dell'A.T.I. è attualmente gestito in economia.

Al 1° Gennaio 2022 nell'ambito di Messina risultano esistere i seguenti gestori:

- AMAM S.p.A. che gestisce il S.I.I. completo per conto del Comune di Messina. La società è a totale capitale pubblico al 100% di proprietà del Comune di Messina.
- Alcune gestioni di Enti pubblici per il servizio idrico (l'E.A.S. -da tempo in liquidazione-, A.C.A.V.N., ASM Taormina) e per il servizio fognario e depurativo

(Consorzio rete fognante Taormina-Castelmola-Giardini Naxos-Letojanni, Consorzio ECO 3, etc.)

- 92 gestioni in economia (comunali).
- Sicilacque S.p.A. per la fornitura di acqua all'ingrosso nella fascia ionica; è una società mista, partecipata al 75% da soggetti privati e al 25 % dalla Regione Siciliana.
- Regione Siciliana per la fornitura di acqua all'ingrosso nelle isole di Lipari e Vulcano, attraverso i due impianti di dissalazione affidati in concessione.

Finalità del presente elaborato è proprio quella di motivare esaurientemente le scelte effettuate dal Commissario dell'ATI di Messina, fornendo le adeguate argomentazioni sul rispetto dei parametri indicati nella giurisprudenza amministrativa comunitaria e nazionale, allo scopo di concludere per la conformità dell'affidamento del servizio idrico integrato ad una società mista pubblico-privata.

Sempre in base all'analisi svolta con la presente relazione si è verificata la rispondenza della scelta dell'affidamento a società mista pubblico-privata della gestione agli obiettivi di universalità e socialità, di efficienza e di economicità, di qualità del servizio, di benefici per la collettività e di ottimale impiego delle risorse pubbliche.

Comune di CORTINA D'AMPEZZO - PRODOTTORE - 061202306N2028tanavo

La stessa infatti, risponde alle esigenze di organizzare il servizio nell'ottica del superamento della frammentazione attuale delle gestioni, dell'ottimizzazione dal punto di vista tecnologico e produttivo del s.i.i. relativamente ai singoli segmenti di cui si compone (acquedotto, fognatura, e depurazione), dell'attivazione di strategie di efficientamento e di miglioramento in termini di efficacia delle gestioni, anche attraverso la pianificazione complessiva d'ambito e l'adeguamento a standard di qualità tecnica e commerciale unitaria e coerente per tutto il territorio.

La scelta della modalità di gestione del servizio idrico integrato attraverso l'affidamento a società mista, rappresenta, per quel che rileva in questa sede, una soluzione alternativa autonoma di effettiva collaborazione tra pubblica amministrazione e privati imprenditori (socio tecnico e in parte finanziatore, scelto con procedura ad evidenza pubblica) mediante un'entità giuridica detenuta congiuntamente, con effetti positivi per la collettività; quindi, la società mista come modalità organizzativa che consente all'ente locale di controllare l'erogazione del servizio, ma con poteri ampi in qualità di socio per l'esercizio dell'attività e l'erogazione delle prestazioni.

E' evidente che, la società mista si caratterizza per una dinamica di rapporti in continua tensione in relazione ad interessi diversi (l'interesse della parte pubblica alle migliori prestazioni di servizio pubblico e l'interesse del socio privato agli utili) che possono essere anche mediati per una reciproca positiva influenza ed interazione; inoltre, l'ente locale socio è pienamente inserito nello schema societario, a differenza del caso dell'esternalizzazione del servizio, ed è destinatario di norme, di obblighi, di diritti e di strumenti del regime societario comune che consentono di controllare e incidere sulla gestione, sulle modalità di erogazione per garantire la qualità delle prestazioni, in quanto ente rappresentativo di interessi pubblici ed interlocutore delle richieste dei cittadini-utenti. Il ritorno in auge della partnership pubblico-privata osservato negli ultimi anni è stato sostenuto dalle difficoltà finanziarie attraversate dalle finanze pubbliche degli Stati nel rispondere al fabbisogno di risorse da destinare agli investimenti infrastrutturali.

A.1 Normativa di riferimento

In via preliminare, si ritiene opportuno ricostruire il contesto normativo in cui si inquadra il Servizio Idrico Integrato con riferimento a:

- disciplina europea;
- normativa nazionale (trasversale e settoriale);
- normativa regionale.

Per comprendere al meglio il settore idrico è indispensabile sviluppare l'analisi a partire dal quadro normativo di riferimento. Il sistema di regole definisce infatti gli aspetti legati al sistema di *governance*, al tema dell'affidamento del servizio nonché dell'organizzazione dello stesso.

Il sistema di *governance* del settore idrico è “multi-livello”:

- A. L'Unione Europea ha emanato diverse direttive in materia di acque e protezione ambientale e promuove il rispetto delle norme sulla concorrenza nell'organizzazione dei servizi di interesse economico generale.
- B. Il Ministero dell'Ambiente determina gli indirizzi generali della politica idrica del Paese e le norme per il buon funzionamento del settore.
- C. L'Autorità di Regolazione per Energia Reti e Ambiente (ARERA) svolge le funzioni che riguardano la regolazione e il controllo dei servizi idrici (a titolo non esaustivo: definizione dei costi ammissibili; criteri per la determinazione delle tariffe; competenze in tema di qualità del servizio; verifica dei piani d'ambito; predisposizione delle convenzioni tipo per l'affidamento del servizio).
- D. Le Regioni, recependo la normativa nazionale, attraverso legge regionale delimitano gli ATO (Ambiti Territoriali Ottimali) e scelgono le modalità di cooperazione tra gli enti locali ricadenti nel medesimo Ambito.
- E. Gli Enti Locali compresi in un unico Ambito costituiscono l'Ente di Governo d'Ambito (EGA) che si pone quale ente di regolazione locale tra il gestore del servizio, gli utenti e l'ARERA.

A livello sovranazionale il Parlamento e il Consiglio europeo hanno definito attraverso proprie direttive il quadro d'azione generale in materia di tutela delle acque (Direttiva 2000/60/CE), di raccolta e depurazione delle acque reflue (Direttiva 91/271/CEE), così come di qualità minima delle acque destinate al consumo umano (Direttiva 98/83/CE). Direttive che fissano obblighi che gli Stati membri devono rispettare, per il tramite degli operatori del servizio idrico. Ha inoltre sancito i principi che devono informare la determinazione delle tariffe negli Stati membri, ovvero “l'integrale copertura dei costi” e “chi inquina paga”, e le forme ammesse per l'affidamento del servizio (Direttive 92/50/CEE e 93/38/CEE).

A.2 Normativa europea

Nel diritto europeo il Servizio Idrico Integrato (SII) rientra nella nozione di “*servizio di interesse economico generale*” (SIEG) la cui disciplina fondamentale è stata originariamente elaborata con riferimento ad alcuni servizi forniti dalle grandi industrie di rete quali trasporti, servizi postali, energia e comunicazione.

Tra le fonti più significative si richiamano:

- il Libro bianco sui servizi di interesse generale del 12 maggio 2001, COM (2004), ove si precisa che *“nell’Unione i servizi di interesse generale rimangono essenziali per garantire la coesione sociale e territoriale e salvaguardare la competitività dell’economia europea. I cittadini e le imprese hanno il diritto di pretendere l’accesso a servizi di interesse generale di alta qualità e a prezzi abbordabili in tutta l’Unione europea”*;
- la Carta dei diritti fondamentali dell’Unione europea, art. 36 rubricato “Accesso ai servizi d’interesse economico generale” secondo cui *“al fine di promuovere la coesione sociale e territoriale dell’Unione, questa riconosce e rispetta l’accesso ai servizi d’interesse economico generale quale previsto dalle legislazioni e prassi nazionali, conformemente al trattato che istituisce la Comunità europea”*;
- il Trattato sul funzionamento dell’Unione Europea: art. 14 secondo cui *“..in considerazione dell’importanza dei servizi di interesse economico generale nell’ambito dei valori comuni dell’Unione, nonché del loro ruolo nella promozione della coesione sociale e territoriale, l’Unione e gli Stati membri, secondo le rispettive competenze e nell’ambito del campo di applicazione dei trattati, provvedono affinché tali servizi funzionino in base a*

diventa momento quasi ineludibile nel difficile compito di garantire un'azione amministrativa efficiente ed efficace, fortemente improntata a criteri di economicità. L'acquisizione del patrimonio cognitivo, composto di conoscenze tecniche e scientifiche, maturato dal privato nelle singole aree strategiche di affari, costituisce un arricchimento del know-how pubblico oltre che un possibile alleggerimento degli oneri economico-finanziari, che le pubbliche amministrazioni devono sopportare in sede di erogazione di servizi o di realizzazione di opere pubbliche o di pubblica utilità.

Sia la Commissione che il Parlamento europeo concordano nel ritenere che le forme di PPP non costituiscono "l'anticamera" di un processo di privatizzazione delle funzioni pubbliche, dal momento che le sinergie tra pubblica amministrazione e soggetti privati possono generare effetti positivi per la collettività, atteggiandosi a strumento alternativo alla stessa privatizzazione. Per questo motivo l'assemblea di Strasburgo ha qualificato, senza mezzi termini, il PPP, in tutte le sue manifestazioni, come un possibile strumento di organizzazione e gestione delle funzioni pubbliche, riconoscendo alle amministrazioni la più ampia facoltà di stabilire se avvalersi o meno di soggetti privati terzi, oppure di imprese interamente controllate oppure, in ultimo, di esercitare direttamente i propri compiti istituzionali.

Con riferimento alla normativa comunitaria a livello di PPPI, la Commissione Europea è intervenuta nel 2008 con una comunicazione interpretativa di fondamentale importanza che descrive, prima fra gli atti regolatori, la c.d. procedura a doppio oggetto e la logica sottesa alla medesima. In particolare, la commissione chiarisce come il suo intervento, sviluppatosi a valle del Libro verde sul partenariato pubblico privato nasca dalla necessità di meglio qualificare lo specifico caso di partnership con creazione di soggetti giuridici di natura mista: *"L'incertezza giuridica che regna attorno alla partecipazione di partner privati ai PPPI può nuocere al successo della formula. Il rischio di dar vita a strutture basate su contratti che successivamente possono rivelarsi non conformi al diritto comunitario può anche dissuadere le autorità pubbliche e i soggetti privati dal costituire partenariati pubblico-privati istituzionalizzati"*¹. Come detto, in tale Comunicazione, la Commissione chiarisce la logica procedurale che ritiene più idonea per la creazione della società a capitale misto: *"Indipendentemente dalle modalità di costituzione del PPPI, le disposizioni di diritto comunitario in materia di appalti pubblici e concessioni impongono all'amministrazione aggiudicatrice di seguire una procedura equa e trasparente quando procede alla selezione del*

1

documentazione di gara le possibilità di rinnovo o di modifica dell'appalto pubblico o della concessione aggiudicati all'entità a capitale misto e di specificare le possibilità di assegnazione di nuovi compiti. La documentazione di gara dovrebbe precisare quantomeno il numero di opzioni e le loro condizioni di applicazione. Le informazioni così fornite devono essere sufficientemente dettagliate da garantire una procedura di gara equa ed efficace. È opportuno che il contratto tra l'amministrazione aggiudicatrice e il partner privato definisca sin dall'inizio la procedura da seguire in caso di mancata assegnazione di compiti supplementari all'entità a capitale misto e/o di mancato rinnovo dei compiti ad essa già assegnati. Secondo la Commissione, occorre formulare lo statuto in modo tale che sia possibile eventualmente cambiare il partner privato. Poiché il partner privato non può essere escluso d'ufficio da una nuova procedura di gara, l'amministrazione aggiudicatrice deve, in tal caso, prestare particolare attenzione all'obbligo di trasparenza e di parità di trattamento di tutti gli offerenti.”

A.3 Normativa nazionale

Per ciò che riguarda la normativa nazionale, il settore è stato interessato negli ultimi anni da grandi cambiamenti. Dopo la legge Galli (L.36/1994) che aveva avviato un processo di riforma mai completamente entrato a regime, la gestione e la tutela delle acque è disciplinata dalla Parte III del Testo Unico Ambientale D.Lgs. 152/2006 *"Norme in materia di difesa del suolo e lotta alla desertificazione, di tutela delle acque dall'inquinamento e di gestione delle risorse idriche"*. Il D.Lgs. 152/2006 individua nell'acqua una risorsa da tutelare e ne impone un utilizzo improntato a criteri di solidarietà, nell'ottica di soddisfare le esigenze della generazione presente, garantendo al contempo la conservazione del patrimonio idrico a beneficio delle generazioni future. A tale approccio viene improntata la disciplina degli usi delle acque che persegue, infatti, finalità di razionalizzazione ed eliminazione degli sprechi ed è tesa altresì a favorire il rinnovo delle risorse. L'obiettivo è quello di non pregiudicare il patrimonio idrico, la vivibilità dell'ambiente, l'agricoltura, la piscicoltura, la fauna e la flora acquatiche, i processi geomorfologici e gli equilibri idrologici. Il presupposto sul quale è costruita l'intera architettura normativa risiede nel principio affermato dall'art.144, comma 1, del Decreto che stabilisce quanto segue: *"tutte le acque superficiali e sotterranee, ancorché non estratte dal sottosuolo, appartengono al demanio dello Stato"*. La risorsa idrica è posta quindi, almeno formalmente, sotto la diretta tutela dello Stato.

Per quanto attiene alla competenza all'affidamento della gestione del SII, vanno richiamati gli artt. 147 e 149-bis D.Lgs. 152/2006 ai sensi dei quali ogni attribuzione al riguardo è assegnata ai Comuni che sono tenuti al relativo esercizio obbligatoriamente in forma associata, attraverso l'ente di governo dell'ambito (EGATO).

In particolare, l'art. 149-bis, comma 1, del D. Lgs. n. 152/2006 dispone che *“L'ente di governo dell'ambito, nel rispetto del piano d'ambito di cui all'art. 149 e del principio di unicità della gestione per ciascun ambito territoriale ottimale, delibera la forma di gestione fra quelle previste dall'ordinamento europeo provvedendo, conseguentemente, all'affidamento del servizio nel rispetto della normativa nazionale in materia di organizzazione dei servizi pubblici locali a rete di rilevanza economica. L'affidamento diretto può avvenire a favore di società interamente pubbliche, in possesso dei requisiti prescritti dall'ordinamento europeo per la gestione in house, comunque partecipate dagli enti locali ricadenti nell'ambito territoriale ottimale.”*²

Con riferimento alle modalità di affidamento del servizio, a seguito dell'abrogazione dell'art. 34 del D.L. 179/2012, la disposizione cardine è l'art. 14 D.Lgs. n. 201 del 23 dicembre 2022 che al comma 1, richiama le forme di affidamento dall'ordinamento europeo: in house providing; società mista con socio selezionato con gara cd a doppio oggetto (Partenariato Pubblico-Privato Istituzionalizzato); procedura ad evidenza pubblica per l'affidamento del servizio.

Nel caso oggetto della presente relazione assume a rilevanza anche la normativa nazionale applicabile alle c.d. società miste, anche denominate partenariati pubblico privati di tipo istituzionali.

Tale forma di affidamento, già prevista all'interno del Testo unico delle leggi sull'ordinamento degli Enti locali (TUEL) (art. 113, comma 5), non ha mai ricevuto una piena e compiuta codificazione in termini procedurali e descrittivi, così da essere oggetto di diversi interventi regolatori e giurisprudenziali, sia delle autorità nel settore degli appalti pubblici (AVCP prima e ANAC poi) che dei tribunali amministrativi di ogni grado. A meglio qualificare le procedure di affidamento a società miste è intervenuto il Testo unico sulle società a partecipazione pubblica, D. Lgs. 175/2016, che nell'ambito all'art. 17 descrive e qualifica i PPPI. La norma

² In merito alla legittimità dell'affidamento ad una Azienda speciale consortile cfr. la già citata Corte dei Conti – Sez. autonomie – N. 2 del 15 gennaio 2014.

Comune di CORRICO - PR-0007060002308 - del 2023052628tanavo

Comune di CORRICO - PR-0007060002308 - del 2023052628tanavo

- Comune di CORRICO - PR-0007060002308 - del 2023052628tanavo

Comune di CORREO - PR 0007060002308 - 061208305N2828tanavo

Comune di CORRIDUO - N. Pr. 0007060002308 - del 2008 N. 288 tanza vo

- Comune di CORRIDUO - N. Pr. 0007060002308 - del 2008 N. 288 tanza vo

- Deliberazione n. 28 del 23 dicembre 2022 con la quale veniva valutata la possibilità di affidare il servizio alla Società AMAM Azienda Meridionale Acque Messina in alternativa alla newco;
- Decreto del Presidente della Regione Siciliana n. 501 del 04/01/2023 con il quale la Dott.ssa Rosaria Barresi è stata nominata Commissario affinché provvedesse, in via sostitutiva, a tutti gli adempimenti propedeutici e consequenziali all'affidamento del servizio idrico integrato dell'Assemblea Territoriale Idrica di Messina, in osservanza di quanto previsto all'art. 149-bis del decreto legislativo 3 aprile 2006, n. 152 nonché all'art. 14 D.L. 115/2022 convertito con L. n. 142 del 21/09/2022 incluso l'avvio della piena operatività del gestore unico d'ambito affidatario.
- Deliberazione del Commissario ad acta n. 1 del 13 febbraio 2023 con la quale, a) tenuto conto che, medio tempore dal momento dell'adozione delle deliberazioni dell'Assemblea dei Sindaci sopra richiamate, al momento della nomina del Commissario ad acta, è intervenuto il D. Lgs. 23 dicembre 2022, n. 201, *Riordino della disciplina dei servizi pubblici locali di rilevanza economica*, che ha comportato la riforma, tra le altre cose, del sistema di affidamento dei servizi pubblici, tra i quali vi rientra espressamente il S.I.I.; b) che l'art. 17 del D.Lgs. n. 201/2022 richiede per l'affidamento in house dei servizi di interesse economico generale, in particolare nel caso di affidamenti di importo superiore alle soglie di rilevanza europea in materia di contratti pubblici, una motivazione qualificata che dia conto, espressamente e sulla base di una serie di elementi specifici, delle ragioni del mancato ricorso al mercato e dei benefici per la collettività della forma di gestione prescelta, di cui non vi è menzione nelle suddette deliberazioni dei sindaci; c) sulla base della riformata disciplina dei servizi pubblici locali di rilevanza economica, l'affidamento in house è definitivamente relegato a modalità eccezionale e residuale di gestione del servizio, d) che le procedure di scelta del soggetto gestore e l'affidamento del servizio rivestono carattere di urgenza; e) che l'affidamento del servizio a società mista consente di contemperare il controllo pubblico diretto sulla gestione con le esigenze del mercato, assicurando la convergenza di interessi pubblici e privati, ha deliberato di avviare le procedure propedeutiche alla scelta della modalità di gestione del servizio pubblico locale D.Lgs. n. 201 /2022 Riordino della disciplina dei servizi pubblici locali di rilevanza economica secondo le forme previste dall'art. 16 del D.Lgs. n. 201/2022.

SEZIONE B

Il comma 3 dell'art. 14 del D.Lgs. n. 201/2022 dispone che nella presente relazione si debba dar conto degli esiti della valutazione di cui al precedente comma 2 evidenziando, altresì: *“le ragioni e la sussistenza dei requisiti previsti dal diritto dell’Unione Europea per la forma di affidamento prescelta, nonché illustrati gli obblighi di servizio pubblico e le eventuali compensazioni economiche, inclusi i relativi criteri di calcolo, anche la fine di evitare sovracompenesazioni”*. Si passa, pertanto, a descrivere le caratteristiche del servizio, gli obblighi in questione e le eventuali compensazioni economiche dei medesimi.

B.1 Caratteristiche del servizio

Il servizio che verrà affidato alla società mista, interessa i tre segmenti (idrico, fognario e depurativo) del Servizio Idrico Integrato nel territorio della Città Metropolitana di Messina, particolarmente ampio e amministrativamente complesso, includendo ben 92 Comuni, compresa la Città di Messina capoluogo, che ne fanno una delle più articolate realtà territoriali italiane.

Fanno parte del territorio provinciale le Isole Eolie (Alicudi, Filicudi, Lipari, Panarea, Stromboli, Vulcano e Salina i cui tre comuni di quest’ultima sono però salvaguardati). Oltre alla complessità istituzionale, con comuni la cui popolazione varia da un minimo di 181 abitanti (ISTAT 2021) del Comune di Roccafiorita, il meno popoloso della Sicilia, ad un massimo di 40.263 abitanti per il Comune di Barcellona P.G., oltre i 225.546 abitanti della Città capoluogo di Messina, si evidenzia una particolare varietà orografica dei vari comuni registrando diversi centri abitati ubicati ad oltre 1000 metri slm.

A fronte di una superficie territoriale complessiva di 3.266,07 km², suddivisa amministrativamente in 108 Comuni, la densità territoriale corrispondente è di circa 186 abitanti per km².

Dal punto di vista della distribuzione demografica si evidenzia che il territorio, comprende 48 comuni litoranei, che rappresentano il 44,44% del totale delle municipalità ed in cui risiede l’83,1% dell’intera popolazione provinciale, per un valore stimato pari a circa 540.000 ab. Oltre la città capoluogo gli altri comuni con popolazione superiore a 10.000 abitanti sono tutti costieri e precisamente: Barcellona Pozzo di Gotto (40.263 ab.), Milazzo (29 884 ab.), Capo

d'Orlando (13.157 ab.), Patti (12.842 ab.), Lipari (12.334 ab.), Sant'Agata di Militello (12.190 ab.), Taormina (10.514 ab.).

Le attività economiche sono prevalentemente legate al commercio (circa il 31% del totale delle imprese registrate - fonte Unioncamere), il settore delle costruzioni (circa il 16%), agricoltura e pesca (circa il 12%), attività manifatturiere (8,51%); attività turistica e di ristorazione (8,71%); altri servizi (4,12%) e le attività di trasporto e magazzinaggio (3,10%).

Ai fini della individuazione della popolazione fluttuante, si è assunto come metodo di calcolo lo studio condotto nell'ambito della redazione del PRGA. Il calcolo della popolazione complessiva, tiene conto anche dei presenti stagionali e giornalieri.

Dati demografici di riepilogo Ambito Territoriale ATI Messina

Residenti	Presenti stabili	Presenti giornalieri	Fluttuanti stagionali e turistici
609.223	42.246	24.616	284.714

Dal punto di vista altimetrico la Città Metropolitana, con il 40% del suo territorio ubicato a quote superiori a m 700 s.l.m., è la più elevata della Sicilia. Il 72% circa del territorio provinciale (Ha 215.326), che interessa 66 comuni, è classificato montano ai sensi della legge 657/57 ed è suddiviso in 76 bacini montani. Inoltre, nello stesso territorio provinciale ricadono: il Parco di Nebrodi, il Parco Fluviale dell'Alcantara, 11 Riserve Naturali Orientate ed il Consorzio di Bonifica 11 con sede nella città di Messina.

La catena montuosa dei Peloritani divide sostanzialmente il territorio in due versanti, quello Tirrenico e quello Jonico con due litorali fortemente caratterizzati e diversificati tra loro: il litorale tirrenico e quello ionico. I principali corsi d'acqua sono il Fiume Alcantara (che segna il confine con la provincia di Catania) ed altri corsi d'acqua a regime torrentizio. Il Fiume Pollina, ad ovest, è il limite di confine con la provincia di Palermo. L'assetto morfologico della Sicilia, in relazione alla complessità della struttura geologica è estremamente vario. L'influenza della litologia sulle caratteristiche morfologiche del paesaggio siciliano è estremamente importante a causa soprattutto della differente risposta che i vari litotipi affioranti offrono alle azioni erosive. Si hanno, pertanto, morfologie tipiche di rilievi costituiti da rocce lapidee che contrastano con le morfologie blande e addolcite dei terreni plastici.

Completa lo scenario delle gestioni esistenti, nell'ampio territorio in esame, la presenza di una notevole quantità di piccoli acquedotti autonomi, gestiti localmente dai numerosi comuni.

Le gestioni interprovinciali che operano nel territorio della provincia di Messina sono quattro e precisamente:

1. L'Acquedotto Alcantara gestito da Siciliaque S.p.A.
2. L'Acquedotto Fiumefreddo, gestito da AMAM S.p.A.
3. L'Acquedotto Ancipa gestito da Siciliaque S.p.A.

Il servizio idropotabile per i due comuni di Cesarò e San Teodoro, viene gestito dal reparto di Catania dell'EAS e quindi garantito da risorse ed opere poste parzialmente al di fuori del limite amministrativo della provincia di Messina.

Le gestioni intercomunali sono:

- EAS - oggi in liquidazione-: ha effettuato fino a pochissimo tempo fa il servizio di adduzione e distribuzione per 19 comuni della provincia; oggi la gestione è stata lasciata ai singoli comuni con problematiche non indifferenti in termini organizzativi, gestionali e economici.
- SICILIACQUE: effettua il servizio di sola adduzione per 19 comuni.
- Consorzio ACAVN che provvede esclusivamente al servizio di captazione ed adduzione, anche se non completamente, rispettivamente per i comuni di Rometta, Spadafora, Venetico, Valdina e Torregrotta.

I comuni della provincia che gestiscono il servizio in economia lo fanno attraverso l'utilizzazione di risorse, impianti di adduzione locali, reti di distribuzione all'utenza ed opere complementari (serbatoi e impianti di sollevamento) proprie. Anche la gestione da parte dell'AMAM del servizio idropotabile per il comune di Messina può definirsi di tipo locale. L'intero territorio della provincia di Messina vanta 609.223. abitanti residenti.

Nella provincia di Messina sono presenti un gran numero di centri abitati di piccole dimensioni. Il maggior numero di comuni infatti (70 su 108) appartiene alla classe con una popolazione inferiore ai 3.000 abitanti. Fra questi, tra l'altro, ve ne sono n. 28 con una popolazione inferiore a 1.000 abitanti. A seguire, nella classe con popolazione compresa fra 3.000 e 5.000 abitanti rientrano n.18 e in quella con popolazione compresa fra 5.000 e 10.000 abitanti sono n. 12.

COMUNE	Delibera di riconoscimento gestione salvaguardata	
	n.	del
ALI' SUPERIORE	13	C.S. del 12/01/2021
MOJO ALCANTARA	14	C.S. del 12/01/2021
MALFA	15	C.S. del 12/01/2021
UCRIA	16	C.S. del 14/01/2021
FLORESTA	25	C.S. del 15/01/2021
FRAZZANO'	25	D.D. del 28/06/2022
MALVAGNA	45	D.D. del 22/05/2023

Inoltre si segnala che in via transitoria, nelle more della costituzione del Gestore Unico d'Ambito, l'ATI di Messina ha salvaguardato la Società AMAM che gestisce il servizio idrico integrato nella città di Messina in forza della convenzione preesistente sottoscritta con il socio unico -Comune di Messina- che ha come scadenza il 2023, preservandone i requisiti di operatore industriale idoneo alla realizzazione di progetti di investimento complessi.

Dai dati, elaborati riguardanti i bilanci idrici e gli indicatori di perdita secondo la Delibera 917/2017/R/idr (RQTI) dell'ARERA, mettendo a confronto il volume di acqua teoricamente producibile ed il fabbisogno annuo, si evince che, per ogni comprensorio, la disponibilità teorica di acqua emungibile dalle opere di captazione presenti sul territorio, copre sufficientemente il fabbisogno di risorsa idrica media annuale. Questo risultato è, però, falsato dall'andamento stagionale delle risorse idriche, che porta in alcune realtà, nel periodo estivo, a criticità nella distribuzione, con conseguente necessità di turnazione.

I sistemi fognari e depurativi presenti sul territorio provinciale e relativi alle utenze civili sono gestiti in economia dalla maggior parte dei Comuni e da 4 gestori industriali:

1. l'Istituto Regionale per lo Sviluppo delle Attività Produttive (IRSAP) - Ufficio di Messina che effettua il servizio di depurazione, oltre che della zona industriale di Giammoro, anche di sei comuni (Pace del Mela, Condò, Gualtieri Sicaminò, S. Filippo del Mela e S. Pier Niceto che risultano già allacciati, e Monforte S. Giorgio che deve ancora essere allacciato) con il proprio depuratore sito in loc. Giammoro nel territorio di Pace del Mela;
2. il Consorzio Rete Fognante che effettua il servizio di collettamento e depurazione di quattro comuni (Castelmola, Giardini Naxos, Letojanni e Taormina) con due depuratori, denominati nord e sud, siti a Letojanni e Giardini Naxos;

- CoAuteIdi eORe00CMEUO-NPr000070600E230B-06120830Kn20a8tanZavo

CoAuthentiDi eOFR8000CME40-NPr660070600E230B-d6l20230Kn29a8tanZavo

CoAuthentiDi eOFR000CMEUO-NPr000070600E230B-061208305N2028tanZavo

CoAuteIdi eORe00CMEUO-NPr000070600E230B-06120830Kn20a8tanZavo

CoAuteIdi eOReOCMELO-NPrOOOWO6OOE23WB-dEl20230Kn2pa8tanZavo

[illegible]

CoAuthentiDi eOFR8000CME40-NPr660070600E230B-d6l20230Kn29a8tanZavo

CoAuteIdi eOReOCMELO-NPrOOOWO6OOE23WB-dEl20230Kn2pa8tanZavo

CoAuteIdi eORe00CMEUO-NPr000070600E2308-d6l202306N2928tanZavo

CoAuteIdi eORe00CMEUO-NPr000070600E230B-06120830Kn20a8tanZavo

In alcuni comuni, inoltre, la depurazione consiste nel solo trattamento primario (grigliatura e sedimentazione primaria) seguito o meno dallo scarico a mare con condotta sottomarina. In particolare, sono provvisti delle sole vasche di sedimentazione primaria e condotta sottomarina di scarico i depuratori di Capo d'Orlando, Caronia, Falcone, Furnari, Gioiosa Marea, Lipari, Milazzo, Patti, Roccalumera, Sant'Agata di Militello, Santo Stefano di Camastra, Saponara, Scaletta Zanclea, Torregrotta e Villafranca Tirrena.

Sono sprovvisti del tutto di impianto di depurazione i comuni di Malfa, Mongiuffi Melia, Reitano, San Fratello, Tripi, Santa Marina Salina, nonché svariate frazioni.

Altri comuni (Castell’Umberto, Cesarò, Ficarra, Floresta, Galati Mamertino, Mistretta) pur dotati di impianti di depurazione, gli stessi sono inattivi per diverse motivazioni (dissesti franosi, non completi, reflui non collettati).

PERDITE IDRICHE

Nell'attuale assetto, sia pure con dati parziali, significativamente condizionati dalla presenza di quelli relativi alla città di Messina, il cui valore M1b è pari al 53% e che pesa per circa il 37% sul totale dell'ambito, l'ATO in esame nella sua globalità rientra nella classe di appartenenza D.

Questa condizione indica la necessità di prevedere una serie di azioni mirate per il controllo e la progressiva riduzione delle perdite in rete, a partire dal rilievo e conoscenza delle stesse, passando per la loro distrettualizzazione e la misura delle portate in gioco, con l'individuazione di interventi mirati di regolazione delle pressioni in gioco, fino alla sostituzione di tratti/porzioni delle stesse reti.

B.2 Obblighi di servizio pubblico e universale

Con riferimento al servizio idrico integrato, sotto il profilo dell'individuazione dei contenuti specifici degli obblighi di servizio pubblico ed universale, è opportuno evidenziare che, atteso il superiore interesse pubblico alla salute ed alla tutela dell'ambiente, riconosciuti a livello costituzionale, l'ente di governo competente, Assemblea Territoriale di Messina, ha la possibilità di imporre specifici obblighi di servizio pubblico nel campo della gestione del servizio idrico, volti a garantire che tale servizio sia prestato in modo ininterrotto (continuità), a favore di tutti gli utenti e su tutto il territorio interessato (universalità), a prezzi uniformi

Comune di Cossato - P. 000706002308 - del 20030828

Comune di Cossato - P. 000706002308 - del 20030828

Comune di Cossato - P. 000706002308 - del 20030828

Comune di Cossato - P. 000706002308 - del 20030828

Comune di Cossato - P. 000706002308 - del 20030828

Comune di Cossato - P. 000706002308 - del 20030828

- riorganizzare il servizio in una visione di superamento della più o meno grande frammentazione attuale delle gestioni;
- raggiungere una scala dimensionale industriale efficiente e calibrata sul territorio, in funzione dei principi di efficienza, economicità, efficacia, sostenibilità, *affordability* e accessibilità del servizio;
- creare una struttura in grado di garantire continuità e qualità del SII coerentemente con la durata del periodo di affidamento del servizio;
- garantire la piena realizzazione di quanto previsto nel Piano degli investimenti e più in generale il raggiungimento degli obiettivi previsti nel Piano d'Ambito;
- garantire un più efficace sistema di monitoraggio quantitativo e qualitativo, di controllo ed eventuale intervento correttivo sulle criticità e sugli scostamenti del servizio rispetto agli obiettivi attesi.

Il perseguimento dei principi di carattere generale e l'adeguamento della struttura agli obiettivi descritti sopra è fondamentale, in quanto permette di organizzare il modello in funzione del servizio e dell'utenza da servire. E', infatti, fondamentale che la gestione sia affidata a soggetti efficienti e socialmente responsabili, che tengano in debito conto l'interesse pubblico e la qualità del servizio ai cittadini. L'individuazione del socio privato attraverso l'espletamento di una procedura ad evidenza pubblica, consente, infatti, la scelta del gestore "migliore" per il servizio secondo criteri di efficienza, efficacia ed economicità acquisendo, così, la professionalità di un socio privato operativo, nonché l'apporto di capitale privato utile per finanziare gli investimenti del sii e consentire il superamento delle attuali criticità nel territorio. L'operatore privato sarà guidato da logiche tese anche all'utile e al profitto, pur trattandosi della gestione di un servizio pubblico.

per il governo e l'uso delle risorse idriche, individuando nove ATO, sulla base dei confini amministrativi delle Province siciliane.

Parallelamente, nel 2001, si procedeva alla pubblicazione dell'avviso pubblico europeo per la ricerca del partner privato a cui cedere (mediante aumento del capitale sociale da 100 a 400 mila euro) il 75% del pacchetto azionario della nuova Siciliacque S.p.A., mentre il 25% restava nelle mani del socio pubblico (5% Regione Siciliana e 20% EAS). Aggiudicatario del processo di selezione è stato il raggruppamento temporaneo di imprese con ENEL mandataria e partecipato, tra l'altro, da Vivendi Environnement (oggi Veolia Environnement) che proponeva un piano di investimenti, articolato nell'arco dei 40 anni di concessione, per un ammontare complessivo di 580 milioni di euro.

Successivamente alla dismissione dell'Ente Acquedotti Siciliani (con l'entrata in vigore della Legge Regionale n°9 del 31/05/04, a decorrere dal 1° settembre 2004 l'EAS è stato posto in liquidazione) anche il 20% del pacchetto azionario fu acquisito dalla Regione Siciliana, che pertanto, ad oggi, detiene il 25% della Società. Le quote di ENEL sono state invece cedute nel 2010 ad Acqua S.p.A..

La Regione Sicilia, in ottemperanza al D.Lgs. n. 152/2006 aveva definito la composizione degli Ambiti Territoriali Ottimali (ATO), ed istituito con la Legge L.R. 11 agosto 2015 n. 19 l'Assemblea territoriale idrica (ATI), quale ente rappresentativo di tutti i Comuni appartenenti all'ambito territoriale ottimale di Messina. L'A.T.I. è l'Ente di Governo dell'Ambito di Messina per la regolazione del s.i.i. e, ai sensi dell'art. 3 comma 2 della L.R. n. 19/2015, esercita le funzioni già attribuite alle Autorità d'Ambito Territoriale Ottimale di cui all'art 148 del D.Lgs. n. 152/2006 e s.m.i., come disciplinato dalla normativa vigente e dal comma 3 dell'art. 3 della L.R. n. 19/2015 e s.m.i.

Inoltre l'art. 4 comma 2 del Testo Unico delle società partecipate (D.Lgs. n. 175/2016) stabilisce inoltre che le amministrazioni pubbliche possono direttamente o indirettamente costituire società e acquisire e mantenere partecipazioni in società esclusivamente per lo svolgimento, tra le altre, dell'attività di produzione di un servizio di interesse generale, ivi inclusa la realizzazione e la gestione delle reti e degli impianti funzionali ai servizi medesimi. Il successivo art. 5 del citato Testo Unico prevede, altresì che la costituzione di una società, avvenga oltre che nel rispetto di quanto prescritto dal citato art. 4, anche nell'osservanza delle ragioni e delle finalità che giustificano la scelta sul piano della convenienza economica e della sostenibilità finanziaria, nonché di gestione diretta o esternalizzata del servizio

L'analisi della situazione in termini di punti di forza, debolezza, opportunità e minacce (S.W.O.T.) è un prerequisito per la valutazione dei fabbisogni e la definizione degli obiettivi da affrontare ed è anche un momento di diagnosi a sé stante.

L'analisi S.W.O.T. fornisce inoltre una cornice conoscitiva all'interno della quale gli interventi proposti possono essere valutati in termini di pertinenza ed efficacia: essa deve, in altri termini, permettere di identificare chiaramente i fabbisogni più importanti da affrontare e gli strumenti più idonei a soddisfarli, così da restituire, in termini qualitativi, affidabili indicatori in punto di adeguatezza della scelta. Per il fine, quindi, viene di seguito svolta una S.W.O.T. Analysis di ciascuna delle opzioni praticabili, con l'individuazione per ciascuna di esse di:

<i>Strength</i>	<i>punti di forza</i>
<i>Weakness</i>	<i>punti di debolezza</i>
<i>Opportunities</i>	<i>Opportunità</i>
<i>Threat</i>	<i>Minacce</i>

Tali elementi sono tutti riferiti alla modalità di gestione in sé e non riferita ad aspetti esterni al soggetto sottoposto ad analisi di valutazione.

Affidamento a società mista

Strength (Punti di forza)

- La professionalità e competenza nel settore specifico con conseguente migliore capacità nell'affrontare le problematiche derivanti dalla progettazione ed esecuzione del servizio.
- Il monopolio, di fatto e diritto, su cui la l'appaltatore opererà.
- Le migliorie proposte dal socio privato del gestore del servizio rispetto al progetto posto a base di gara.
- La possibilità di introdurre nella società modalità gestionali con i canoni di una Azienda privata che opera mediante scelte autonome da parte del management basate sull'intuito e sulle convinzioni personali.

- La responsabilità operativa in capo al soggetto affidatario senza alcuna responsabilità diretta da parte dell'Amministrazione.
- La maggiore flessibilità ed elasticità nell'acquisizione delle risorse umane e strumentali necessarie per il raggiungimento degli obiettivi contrattualmente assegnati.
- La possibilità di ribasso sull'importo posto a base di gara.
- La sinergia con le molteplici funzioni dell'Ente direttamente connesse all'esecuzione del servizio, con conseguente vantaggio nelle procedure finalizzate al conseguimento degli obiettivi.

Weakness (Punti di debolezza)

- La macchinosa attività per l'individuazione del contraente, nonché per il controllo in ordine ai requisiti di legge dei partecipanti alla gara ed in particolare del socio prescelto.
- La sinergia con le molteplici funzioni dell'Ente direttamente connesse all'esecuzione del servizio, con conseguente vantaggio delle procedure finalizzate al conseguimento degli obiettivi.
- L'obbligo di onorare il contratto sottoscritto (ed il correlativo progetto tecnico) per l'intero periodo anche se le condizioni createsi suggeriscono una modifica delle stesse.

Opportunities (Opportunità)

- La possibilità di poter fruire dei benefici del pubblico e del privato.
- La possibilità di una maggiore efficienza nella esecuzione del servizio.
- La possibilità di determinare economicità gestionali ed efficienza nelle risorse umane e tecnologiche.
- Nella possibilità di controllo della corretta esecuzione del servizio anche attraverso l'applicazione di valutazioni negative sulla performance del management.

Threat (Minacce)

- Il possibile venir meno del sostegno politico. Un cambio di visione politica può generare una turbativa del “clima” aziendale e la perdita di efficienza.
- La cattiva gestione aziendale che può determinare un maggior costo per l'Amministrazione rispetto al valore dei servizi offerti.
- Le risorse umane che potrebbero essere in futuro inserite in organigramma e non risultare

adeguate o conformi per professionalità rispetto a quanto nel tempo necessario.

Gestione in house

- Gestione non dettata da logiche di profitto e di fatturato, ma da una “vision” che ponga come obiettivo dell’agire l’efficientamento del servizio in termini qualitativi e innovativi/di rete, piuttosto che di crescita del fatturato e il margine di utile.
- Il monopolio, di fatto e diritto, su cui l’azienda opererà.
- La sponsorship da parte dei soci pubblici che hanno costituito l’azienda, e quindi nel sostegno “politico” ed “amministrativo” da parte degli Enti costituenti.
- La possibilità di calare sulla realtà territorialità un progetto (inteso come obiettivo da raggiungere e strumentazione occorrente per tale finalità) più adeguato e calzante rispetto a quello da sottoporre ad un soggetto esterno.
- La possibilità di attivare con maggiore magnitudo le risorse informali del territorio (lavoro di rete), sì da consentire una moltiplicazione del capitale sociale, ed una complessiva economicità dei progetti paralleli ai servizi.
- La maggiore elasticità di adeguamento al cambiamento delle esigenze di esecuzione del servizio rispetto alle previsioni contrattuali, per adeguarsi ai bisogni emergenti ed aggiornare in itinere le progettualità.
- Maggior trasparenza gestionale derivante dal controllo sull’azienda da intendersi quale rapporto quasi equivalente ad una relazione di vera e propria subordinazione gerarchica e quale controllo dell’attività operativa non solo attraverso l’esercizio del normale potere di indirizzo, ma anche con l’esame preventivo dei principali atti di gestione.
- La sinergia con le molteplici funzioni degli Enti locali e dell’Ente d’Ambito, soggetto controllore del servizio ed esponenziale dei Comuni soci, con conseguente vantaggio e snellimento delle procedure finalizzate al conseguimento degli obiettivi.

Weakness (Punti di debolezza).

- Limitazioni e minore elasticità nell'acquisizione delle risorse umane e strumentali necessarie per il raggiungimento degli obiettivi assegnati per la particolarità dell'azienda, che quale ente di diritto pubblico è soggetta alle procedure pubblicistiche.
- Difficoltà di applicare le penali sul canone, a differenza della gestione mediante affidamento a soggetto esterno, in caso di inefficienza del servizio o di inadempienza contrattuale.
- Impossibilità di gestire appieno l'azienda con i canoni di una società privata che opera mediante scelte autonome da parte del management basate sull'intuito e sulle convinzioni personali, subordinate queste alle direttive dell'ente controllante.

Opportunities (Opportunità)

- Per i cittadini la possibilità di identificarsi nel soggetto gestore riconoscendolo come una “buona entità” che genera valore e lavora per la collettività.
- Nella possibilità di un’attività di confronto maggiore sulla qualità dei servizi e, quindi, con l'adozione dei correttivi necessari.
- Per il management nella “crescita” professionale e personale, e nell'orgoglio di lavorare per un soggetto efficiente nel quale i cittadini si identificano.
- Nella possibilità di controllo della corretta esecuzione del servizio anche attraverso l'applicazione di valutazioni negative sulla performance del management.

Threat (Minacce)

- Il possibile venir meno del sostegno politico. Un cambio di visione politica può generare una turbativa del “clima” aziendale e la perdita di efficienza.
- La cattiva gestione aziendale che può determinare un maggior costo per l'Amministrazione rispetto al valore dei servizi offerti.
- Le risorse umane che potrebbero essere in futuro inserite in organigramma e non risultare adeguate o conformi per professionalità rispetto a quanto nel tempo necessario.
- L'eccessiva interferenza nelle attività esecutive quotidiane della società da parte di soggetti interni all'Ente, ma diversi dal responsabile del procedimento e dal responsabile dell'esecuzione del contratto.
- Il dover far fronte ad attacchi strumentali, mediatici e non, con finalità non dirette al

Comune di CORTINA D'AMPEZZO - N. Prot. 10007060052307 - 66120305N2628tanavo

Le risultanze delle analisi effettuate

Individuati i punti di forza, i punti di debolezza, le opportunità e le minacce insite in ciascuna possibilità gestionale vengono attribuiti i valori secondo il range di seguito individuato:

<i>Strength</i>	da +1 a +3
<i>Weakness</i>	da -3 a -1
<i>Opportunities</i>	da +1 a +3
<i>Threat</i>	da -3 a -1

	<i>IN HOUSE PROVIDING</i>		AFFIDAMENTO SOCIETA' MISTA	
<i>Strength (punti di forza)</i>	1. Gestione non dettata da logiche di profitto e di fatturato (l'utile non è redistribuito tra i consorziati), ma da una "vision" che ponga come obiettivo dell'agire l'efficientamento del servizio in termini qualitativi e innovativi/di rete, piuttosto che di crescita del fatturato e il margine di utile; nel caso di specie, peraltro, questo punto di forza è viepiù valorizzato dalla natura consortile dell'azienda.	1	1. La professionalità e competenza nel settore specifico con conseguente migliore capacità nell'affrontare le problematiche derivanti dalla progettazione ed esecuzione del servizio	3

2. Il monopolio, di fatto e diritto, su cui la società <i>in house</i> opererà	2	2. Il monopolio, di fatto e diritto, su cui l'appaltatore opererà	2
3. La <i>sponsorship</i> da parte dei Comuni che costituiranno l'azienda, e quindi nel sostegno "politico" ed amministrativo da parte dell'Ente costituente	1	3. Le migliori proposte dal socio privato del gestore del servizio rispetto al progetto posto a base di gara	3
4. La possibilità di calare sulla realtà territoriale un progetto (inteso come obiettivo da raggiungere e strumentazione occorrente per tale finalità) più adeguato e calzante rispetto a quello da sottoporre ad un soggetto esterno	2	4. La possibilità di introdurre nella società modalità gestionali di una azienda privata che opera mediante scelte autonome da parte del management basate sull'intuito e sulle convinzioni personali	2
5. La possibilità di attivare con maggiore magnitudo le risorse informali del territorio (lavoro di rete), sì da consentire una moltiplicazione del capitale sociale, ed una complessiva economicità dei progetti paralleli ai servizi.	1	5. La responsabilità operativa in capo al soggetto affidatario senza alcuna responsabilità diretta da parte dell'Amministrazione	2
6. La maggiore elasticità di adeguamento al cambiamento delle esigenze di esecuzione del servizio rispetto alle previsioni contrattuali	2	6. La maggiore flessibilità ed elasticità nell'acquisizione delle risorse umane e strumentali necessarie per il raggiungimento degli obiettivi contrattualmente assegnati	2

Pag. 49

Pag. 50

THREAT (minacce)	HOUSE PROVIDING		AFFIDAMENTO SOCIETA' MISTA	
	1. Il possibile venir meno del sostegno politico. Un cambio di visione politica può generare una turbativa del clima aziendale e la perdita di efficienza. o addirittura, per estremo, determinare ad un certo punto la dismissione della società	-3	1. Il possibile venir meno del sostegno politico. Un cambio di visione politica può generare una turbativa del clima aziendale e la perdita di efficienza. o addirittura, per estremo, determinare ad un certo punto la dismissione della società	-2
	2. La cattiva gestione aziendale che può determinare un maggiore costo per l'Amministrazione rispetto al valore dei servizi offerti	-3	2. La cattiva gestione aziendale che può determinare un maggiore costo per l'Amministrazione rispetto al valore dei servizi offerti	-2
	3. Le risorse umane che potrebbero essere in futuro inserite in organigramma e non risultare adeguate o conformi per professionalità rispetto a quanto nel tempo necessario.	-2	3. Le risorse umane che potrebbero essere in futuro inserite in organigramma e non risultare adeguate o conformi per professionalità rispetto a quanto nel tempo necessario.	-2
	4. L' eccessiva interferenza nelle attività esecutive quotidiane della società, da parte di soggetti interni all'Ente ma diversi dal responsabile del procedimento o dal responsabile dell'esecuzione del contratto	-1	4. Le possibili contestazioni rispetto alla genuinità dell'appalto, e l'esposizione dell'Ente a pesanti sanzioni.	-1

5. Il dover far fronte ad attacchi strumentali mediatici e non, con finalità non dirette al miglioramento del servizio	-1	5. La possibilità di un'attività di confronto sulla qualità dei servizi rispetto alle altre forme di gestione	-1
--	----	---	----

Si riportano i valori aggregati:

	<i>Strength</i>	<i>Weakness</i>	<i>Opportunities</i>	<i>Threat</i>	Totale
<i>In house</i>	12	-7	8	-10	3
Società mista	18	-4	12	-8	18

E' evidente che anche dal confronto tra le due modalità di gestione messe a confronto attraverso l'analisi SWOT si rilevano valutazioni più favorevoli di utilizzo della società mista rispetto all'affidamento in house.

	Totale
<i>In house</i>	3
Società mista	18

C. 4 Motivazione della scelta

La scelta di affidare la gestione del servizio ad una società mista e garantire il perseguimento degli obiettivi sopra citati affonda le sue radici anche nella oggettiva difficoltà dei comuni di reperire le fonti finanziarie necessarie all'avvio del servizio sotto altre forme di gestione a causa, altresì, del repentino aumento dei fattori produttivi, in primis dell'energia elettrica.

La società mista accanto alla garanzia di una significativa partecipazione degli enti locali nella gestione di un servizio di primaria importanza quale quello idrico, tenuto conto, oltre che delle caratteristiche del territorio in esame, dell'esigenza di continuare a mantenere la valenza sociale che lo caratterizza, permette di fruire, senza dubbio, dei vantaggi concorrenziali derivanti dall'espletamento di una procedura ad evidenza pubblica alla quale sono sottesi i principi di trasparenza, imparzialità e legalità.

La scelta di rivolgersi al mercato, inoltre, mediante lo strumento del PPP, garantendo la partecipazione a tutti gli operatori economici in possesso dei requisiti di partecipazione indicati nel futuro bando, consentirebbe alla stazione appaltante di massimizzare il rapporto prezzo/qualità del servizio, prevedendo ad esempio l'attribuzione di punteggi non solo per la riduzione del prezzo, ma anche e soprattutto per l'innalzamento degli standard di qualità.

Il principale vantaggio che si ritiene di rinvenire, infatti, nella società mista a partecipazione pubblica e privata è quello di attribuire anche al Pubblico il potere decisionale sulla concreta gestione del servizio e, comunque, il controllo sulla Società di gestione anche mediante gli strumenti privatistici previsti dal codice civile a favore dei soci. L'onere per la partecipazione sociale alla società sarebbe tale da non incidere in maniera rilevante sul servizio affidato in modalità mista.

Inoltre il Piano economico e finanziario che verrebbe posto a base di gara, non avrebbe costi aggiuntivi derivanti dalla creazione di una società mista, essendo costruito a partire dai costi storici del servizio e sullo sviluppo tariffario vigente.

Gli aspetti positivi che di solito vengono sottolineati per quanto concerne la gestione mediante Società Mista consistono, più precisamente, nei seguenti:

a) "Potere decisionale pubblico sulla gestione del servizio": il fatto che la Parte Pubblica detenga la maggioranza del pacchetto azionario consente alla stessa di poter svolgere un ruolo

Tabella 2 - Costi della produzione per l'anno 2024

	2024
MATERIE PRIME	1.650.172,10
VARIAZIONE RIMANENZE MATERIE PRIME	0,00
SERVIZI	24.627.253,54
GODIMENTO BENI DI TERZI	481.849,75
PERSONALE	12.617.023,11
ACCANTONAMENTO TFR	719.596,89
ONERI DIVERSI DI GESTIONE	1.578.648,35
TOTALE COSTI DELLA PRODUZIONE	41.674.543,74

I costi per servizi saranno oggetto di un processo di efficientamento a partire dal quarto anno di attività nella misura del 2%; la percentuale di efficientamento si incrementa negli anni successivi fino a raggiungere la misura dell'8% all'ottavo anno di attività; tale percentuale viene mantenuta fino all'ultimo anno della gestione (2052).

Gli *Ammortamenti* sono determinati sugli investimenti indicati nel valore e nella tempistica dall'ATI Messina applicando le aliquote previste dall'art 10.4 della Deliberazione 580/2019/R/Idr. Nella Tabella di seguito riportata sono indicate le vite utili previste dall'ARERA per ogni categoria di Immobilizzazione materiale e immateriale.

Tabella 3 - Vita utile per categoria di immobilizzazioni

Attività	Macro indicatori	Categoria di immobilizzazioni	Vita utile
Acquedotto	M1-M2-MC1	Condotte di acquedotto	40
	M1-M2-M3	Opere idrauliche fisse di acquedotto	40
	M1-M2	Serbatoi	40
	M1-M2-M3	Impianti di sollevamento e pompaggio di acquedotto	8
	M3	Impianti di potabilizzazione	20
	M3	Altri trattamenti di potabilizzazione (tra cui dispositivi di disinfezione, staccatura, filtrazione, addolcimento)	12
	M1-MC1-MC2	Gruppi di misura - altre attrezzature di acquedotto	10
	M1-M2-M3	Sistemi informativi di acquedotto	5
	M1-M2-M3	Telecontrollo e teletrasmissione di acquedotto	8
Fognatura	M4	Condotte fognarie	50
	M4	Sifoni e scaricatori di piena e altre opere idrauliche fisse di fognatura	40
	M4	Vasche di laminazione e vasche di prima pioggia	40
	M4	Impianti di sollevamento e pompaggio di fognatura	8
	M4	Gruppi di misura - altre attrezzature di fognatura	10

	M4	Sistemi informativi di fognatura	5
	M4	Telecontrollo e teletrasmissione di fognatura	8
Depurazione	M5-M6	Impianti di sollevamento e pompaggio di depurazione	8
	M6	Tecniche naturali di depurazione (tra cui fitodepurazione e lagunaggio)	40
	M6	Impianti di depurazione - trattamenti sino al preliminare, integrativo, primario - fosse settiche e fosse Imhoff	20
	M5-M6	Impianti di depurazione - trattamenti sino al secondario	20
	M5-M6	Impianti di depurazione - trattamenti sino al terziario e terziario avanzato	20
	M5	Impianti di essiccamento fanghi e di valorizzazione dei fanghi (tra cui mono- incenerimento, pirolisi, gassificazione)	20
	M5-M6	Gruppi di misura - altre attrezzature di depurazione	10
	M5-M6	Sistemi informativi di depurazione	5
	M6	Telecontrollo e teletrasmissione di depurazione	8
	Comune	M1-M2-M3-M4-M5-M6	Altri impianti
M3-M6		Laboratori e attrezzature	10
MC1-MC2-M1-M2-M3-M4-M5-M6		Sistemi informativi	5
M1-M2-M3-M4-M5-M6		Telecontrollo e teletrasmissione	8
MC1-MC2- M1-M2-M3-M4-M5-M6		Autoveicoli - automezzi	5
-		Terreni	-
MC1-MC2		Fabbricati non industriali	40
M1-M2-M3-M4-M5-M6		Fabbricati industriali	40
-		Costruzioni leggere	20
M1-M2-M3-M4-M5-M6		Studi, ricerche, brevetti, diritti di utilizzazione	5
M3-M6-MC1-MC2		Altre immobilizzazioni materiali e immateriali	7

Le svalutazioni dei crediti sono state fissate nello 0,50% del credito annuo. Si è ipotizzato di utilizzare annualmente il fondo svalutazione a copertura perdite.

Le perdite su crediti sono state stimate assumendo un tasso di morosità pari al 15% per il periodo 2023-2025, del 10% per il 2026 e del 7% dal 2027 in avanti.

Nella voce *Interessi passivi* sono ricompresi gli interessi derivanti dall'acquisizione di un finanziamento da terzi di complessivi € 15.000.000 diviso in 3 tranches (dal 1° al 3° anno), pari rispettivamente a € 7.500.000 per il primo anno e a € 3.750.000 per i due successivi; tale

D.3 Stato Patrimoniale

Lo *Stato Patrimoniale* evidenzia la sostenibilità del patrimonio aziendale mettendo a confronto gli impieghi e le fonti in esso presenti e la corretta correlazione fra i tempi di restituzione delle risorse acquisite e degli investimenti effettuati.

Immobilizzazioni materiali e immateriali

Le *Immobilizzazioni materiali e immateriali* contengono gli investimenti previsti nel piano degli interventi secondo l'articolazione temporale prevista.

Crediti commerciali (liquidità differite)

Per la stima dei crediti di natura commerciale è stata utilizzata una dilazione media iniziale di 120 giorni per arrivare a regime a 90 giorni dal secondo anno di attività.

Patrimonio Netto

Per quanto riguarda il patrimonio netto è stato previsto un capitale sociale di 2 milioni di euro da versarsi in quote uguali nel 2023 e nel 2024.

Debiti a medio/lungo termine (compreso debiti verso Soci privati per finanziamento)

Al fine di assicurare l'equilibrio finanziario della gestione è stato ipotizzato il ricorso al finanziamento Socio privato sin da primo anno per far fronte al fabbisogno finanziario occorrente.

Sui debiti per finanziamenti maturano interessi ad un tasso annuo del 2,80%.

La struttura dei rimborsi dei finanziamenti è tale da completare il rimborso entro la fine del termine di affidamento del servizio.

Debiti verso fornitori

Per la stima dei debiti di natura commerciale è stata utilizzata una dilazione media iniziale di 180 giorni per il primo anno e di 120 giorni per il secondo, per arrivare a regime a 90 giorni dal terzo anno di attività (2025).

D.4 Rendiconto finanziario

Il *Rendiconto finanziario* evidenzia le entrate e le uscite che si verificano negli anni di durata dell'affidamento e dimostra la capacità dell'azienda di far fronte agli impegni finanziari assunti. Il Piano economico finanziario è al lordo della distribuzione dei dividendi. La struttura dei rimborsi dei finanziamenti è tale da completare il rimborso entro la fine del termine di affidamento del servizio. Il Rendiconto finanziario è costruito a partire dal Saldo di tesoreria iniziale del 2023 e tiene conto di tutte le entrate e le uscite derivanti:

- dalla gestione corrente
- dagli investimenti
- dal servizio del debito.

Il capitale circolante netto (CCN) è dato dalla differenza tra le attività correnti e le passività correnti di stato patrimoniale entrambe di natura commerciale/operativa, e rappresenta una misura della capacità del management di gestire l'attività operativa corrente d'impresa.

Nel calcolo del capitale circolante netto sono stati utilizzati i seguenti tassi di interesse:

- 6% è il tasso di interesse calcolato sul flusso di cassa negativo;
- 0,1% è il tasso di interesse calcolato sul flusso di cassa positivo.

La tabella 5 presenta l'andamento del saldo di tesoreria per l'intero periodo di gestione; come si evince dalla tabella non vi sono particolari criticità; negli anni dal 2033 al 2041 il saldo di tesoreria si riduce rispetto agli anni precedenti, pur riprendendo il processo di crescita negli anni immediatamente successivi e fino alla fine del periodo di gestione.

Tabella 5 - Andamento del saldo di tesoreria

Anno	Saldo di tesoreria
2023	6.833.538,49
2024	9.711.404,58
2025	11.849.849,93
2026	15.812.515,74
2027	20.380.690,32
2028	19.463.444,56

CONTO ECONOMICO (anni 2023 – 2032)

VOCE DI RICAVO/COSTO	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032
RICAVI DA TARIFFA	28.798.745,93	46.580.028,97	59.712.478,34	72.193.204,83	74.031.314,21	74.465.591,49	74.999.564,64	75.687.782,09	76.705.847,98	77.783.394,90
RISCONTO RICAVI DA FONI	0,00	0,00	0,00	121.650,24	295.106,74	526.433,93	872.102,13	1.243.935,14	1.622.950,35	2.026.832,72
RISCONTO ATTIVO CONTRIBUTI DA ALLACCIAMENTO	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
RISCONTI ATTIVI CONTRIBUTI PUBBLICI	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
VARIAZIONE RIMANENZE PRODOTTI FINITI	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
RICAVI DA ALTRE ATTIVITA' IDRICHE	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
ALTRI RICAVI E PROVENTI	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
VALORE DELLA PRODUZIONE	28.798.745,93	46.580.028,97	59.712.478,34	72.314.855,07	74.326.420,95	74.992.025,43	75.871.666,77	76.931.717,23	78.328.798,33	79.810.227,62
MATERIE PRIME	1.050.588,30	1.650.172,10	2.327.183,10	2.327.183,10	2.329.393,32	2.329.393,32	2.335.250,41	2.335.250,41	2.335.250,41	2.335.250,41
VARIAZIONE RIMANENZE MATERIE PRIME	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
SERVIZI	18.620.499,90	24.627.253,54	28.065.626,37	33.799.425,75	33.799.425,75	33.297.257,35	32.603.564,49	32.091.468,09	33.008.530,20	33.393.696,29
GODIMENTO BENI DI TERZI	285.229,38	481.849,75	833.874,33	769.131,77	769.131,77	769.131,77	769.131,77	731.451,56	719.077,02	719.077,02
PERSONALE	6.618.853,57	12.617.023,11	15.782.515,99	18.457.386,91	18.457.386,91	18.457.386,91	18.457.386,91	18.457.386,91	18.457.386,91	18.457.386,91
ACCANTONAMENTO TFR	377.498,43	719.596,89	900.137,01	1.052.695,09	1.052.695,09	1.052.695,09	1.052.695,09	1.052.695,09	1.052.695,09	1.052.695,09
ONERI DIVERSI DI GESTIONE	262.638,38	1.578.648,35	2.172.037,16	2.765.425,97	2.765.425,97	2.765.425,97	2.765.425,97	2.765.425,97	2.765.425,97	2.765.425,97
TOTALE COSTI DELLA PRODUZIONE	27.215.307,95	41.674.543,74	50.081.373,95	59.171.248,58	59.173.458,81	58.671.290,41	57.983.454,64	57.433.678,02	58.338.365,61	58.723.531,70
MOL	1.583.437,98	4.905.485,23	9.631.104,39	13.143.606,49	15.152.962,14	16.320.735,02	17.888.212,13	19.498.039,20	19.990.432,72	21.086.695,92
AMMORTAMENTI IMMOB IMMATERIALI	4.000,14	12.994,17	27.149,51	49.605,30	83.288,97	124.200,40	182.573,72	240.276,89	291.925,19	336.836,76
AMMORTAMENTI IMMOB MATERIALI	62.614,14	167.665,53	329.509,35	586.255,49	971.374,70	1.484.866,98	2.255.105,40	3.076.693,05	3.914.465,08	4.791.595,36
ACCANTONAMENTO AL FONDO SVALUTAZIONE	47.340,40	57.427,43	73.618,12	89.155,30	91.635,31	92.455,92	93.540,41	94.847,32	96.569,75	98.396,17
PERDITA SU CREDITI	1.372.871,72	1.665.395,56	2.134.925,60	1.693.950,71	1.191.259,08	1.201.926,98	1.216.025,34	1.233.015,19	1.255.406,77	1.279.150,22
RISULTATO OPERATIVO	96.611,57	3.002.002,54	7.065.901,81	10.724.639,69	12.815.404,08	13.417.284,74	14.140.967,25	14.853.206,75	14.432.065,93	14.580.717,41
INTERESSI PASSIVI SU MUTUO	0,00	-210.000,00	-315.000,00	-413.745,66	-404.189,03	-391.051,41	-377.545,93	-363.662,30	-349.389,93	-334.717,93
INTERESSI SU FLUSSO DI CASSA MEDIO	3.416,77	8.272,47	10.780,63	13.831,18	18.096,60	19.922,07	19.628,17	20.258,63	20.965,88	21.537,14
RISULTATO ANTE IMPOSTE	100.028,33	2.800.275,01	6.761.682,44	10.324.725,21	12.429.311,65	13.046.155,40	13.783.049,49	14.509.803,08	14.103.641,88	14.267.536,63
IRES	24.006,80	672.066,00	1.622.803,78	2.477.934,05	2.983.034,80	3.131.077,30	3.307.931,88	3.482.352,74	3.384.874,05	3.424.208,79
IRAP	263.749,42	611.381,67	893.959,40	1.141.576,09	1.223.212,63	1.246.717,98	1.274.983,89	1.302.812,20	1.286.454,88	1.292.323,52
RISULTATO ECONOMICO NETTO	-187.727,88	1.516.827,34	4.244.919,25	6.705.215,06	8.223.064,23	8.668.360,13	9.200.133,73	9.724.638,14	9.432.312,95	9.551.004,32

Conto Economico - N° 1208306428 - 06/12/2023 - 06/12/2032

Comune di Cossato - N° 0000706002308 - 061208308N2088tanavo

73

CONTO ECONOMICO (anni 2043 – 2052)

VOCE DI RICAVO/COSTO	2043	2044	2045	2046	2047	2048	2049	2050	2051	2052
RICAVI DA TARIFFA	90.806.749,30	91.692.781,24	92.431.649,81	93.111.007,84	93.756.037,37	94.150.792,74	94.267.065,81	93.261.119,47	92.235.498,62	91.251.955,44
RISCONTO RICAVI DA FONI	7.304.858,88	7.751.218,02	8.199.938,18	8.569.801,62	8.868.315,78	8.852.358,08	8.795.783,56	8.740.713,15	8.683.091,74	8.615.758,28
RISCONTO ATTIVO CONTRIBUTI DA ALLACCIAMENTO	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
RISCONTI ATTIVI CONTRIBUTI PUBBLICI	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
VARIAZIONE RIMANENZE PRODOTTI FINITI	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
RICAVI DA ALTRE ATTIVITA' IDRICHE	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
ALTRI RICAVI E PROVENTI	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
VALORE DELLA PRODUZIONE	98.111.608,19	99.443.999,25	100.631.587,99	101.680.809,46	102.624.353,15	103.003.150,82	103.062.849,36	102.001.832,62	100.918.590,37	99.867.713,72
MATERIE PRIME	2.335.250,41	2.335.250,41	2.335.250,41	2.335.250,41	2.335.250,41	2.335.250,41	2.335.250,41	2.335.250,41	2.335.250,41	2.335.250,41
VARIAZIONE RIMANENZE MATERIE PRIME	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
SERVIZI	37.407.292,50	37.407.292,50	37.407.292,50	37.407.292,50	37.407.292,50	37.407.292,50	37.407.292,50	37.407.292,50	37.407.292,50	37.407.292,50
GODIMENTO BENI DI TERZI	700.172,30	641.321,94	641.321,94	605.949,57	605.949,57	605.949,57	605.949,57	605.949,57	605.949,57	605.949,57
PERSONALE	18.457.386,91	18.457.386,91	18.457.386,91	18.457.386,91	18.457.386,91	18.457.386,91	18.457.386,91	18.457.386,91	18.457.386,91	18.457.386,91
ACCANTONAMENTO TFR	1.052.695,09	1.052.695,09	1.052.695,09	1.052.695,09	1.052.695,09	1.052.695,09	1.052.695,09	1.052.695,09	1.052.695,09	1.052.695,09
ONERI DIVERSI DI GESTIONE	2.765.425,97	2.765.425,97	2.765.425,97	2.765.425,97	2.765.425,97	2.765.425,97	2.765.425,97	2.765.425,97	2.765.425,97	2.765.425,97
TOTALE COSTI DELLA PRODUZIONE	62.718.223,19	62.659.372,83	62.659.372,83	62.624.000,46	62.624.000,46	62.624.000,46	62.624.000,46	62.624.000,46	62.624.000,46	62.624.000,46
MOL	35.393.385,00	36.784.626,43	37.972.215,16	39.056.809,00	40.000.352,69	40.379.150,36	40.438.848,91	39.377.832,17	38.294.589,91	37.243.713,26
AMMORTAMENTI IMMOB IMMATERIALI	572.622,48	561.394,59	561.394,59	550.166,70	527.710,92	442.378,94	357.046,96	271.714,98	197.610,90	134.734,70
AMMORTAMENTI IMMOB MATERIALI	15.591.891,00	16.383.075,65	17.134.376,31	17.718.999,41	18.111.084,11	17.779.572,22	17.362.139,93	16.961.618,93	16.555.347,16	16.137.573,88
ACCANTONAMENTO AL FONDO SVALUTAZIONE	120.959,52	122.602,19	124.066,34	125.359,90	126.523,18	126.990,19	127.063,79	125.755,68	124.420,18	123.124,58
PERDITA SU CREDITI	1.572.473,72	1.593.828,48	1.612.862,44	1.629.678,73	1.644.801,28	1.650.872,42	1.651.829,23	1.634.823,89	1.617.462,34	1.600.619,52
RISULTATO OPERATIVO	17.535.438,28	18.123.725,51	18.539.515,48	19.032.604,26	19.590.233,21	20.379.336,59	20.940.769,00	20.383.918,68	19.799.749,33	19.247.660,58
INTERESSI PASSIVI SU MUTUO	-143.514,63	-123.078,12	-102.069,39	-80.472,42	-58.270,73	-35.447,39	-11.985,00	0,00	0,00	0,00
INTERESSI SU FLUSSO DI CASSA MEDIO	24.596,37	30.798,17	37.958,18	47.000,31	58.822,38	77.718,27	102.077,87	125.900,23	149.073,56	171.430,31
RISULTATO ANTE IMPOSTE	17.416.520,02	18.031.445,56	18.475.404,27	18.999.132,16	19.590.784,86	20.421.607,47	21.030.861,87	20.509.818,91	19.948.822,89	19.419.090,89
IRES	4.179.964,80	4.327.546,93	4.434.097,02	4.559.791,72	4.701.788,37	4.901.185,79	5.047.406,85	4.922.356,54	4.787.717,49	4.660.581,81
IRAP	1.408.437,60	1.431.444,87	1.447.717,78	1.466.998,69	1.488.791,59	1.519.584,83	1.541.483,57	1.519.715,39	1.496.880,70	1.475.298,71
RISULTATO ECONOMICO NETTO	11.828.117,61	12.272.453,75	12.593.589,46	12.972.341,75	13.400.204,91	14.000.836,85	14.441.971,45	14.067.746,98	13.664.224,70	13.283.210,37

STATO PATRIMONIALE (anni 2023 – 2032)

VOCE STATO PATRIMONIALE	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032
IMMOBILIZZAZIONI	1.508.977,72	3.768.388,02	7.252.058,66	12.708.427,87	20.792.109,20	31.367.501,83	47.206.512,70	63.384.678,77	79.282.647,50	95.477.020,38
IMMOBILIZZAZIONI IMMATERIALI	16.000,57	47.976,53	91.603,74	154.277,36	239.406,77	339.764,21	494.027,24	613.042,90	691.638,14	747.777,60
immobilizzazioni immateriali in corso	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
IMMOBILIZZAZIONI MATERIALI	1.492.977,15	3.720.411,49	7.160.454,92	12.554.150,51	20.552.702,44	31.027.737,62	46.712.485,46	62.771.635,87	78.591.009,36	94.729.242,78
immobilizzazioni materiali in corso	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
IMMOBILIZZAZIONI FINANZIARIE	1.000.000,00	-	-	-	-	-	-	-	-	-
CREDITI VERSO SOCI PER VERSAMENTI ANCORA DOVUTI	1.000.000,00	-	-	-	-	-	-	-	-	-
ATTIVO CIRCOLANTE	18.216.545,30	23.310.046,90	28.794.817,99	36.490.002,66	42.041.000,40	41.804.116,81	43.486.037,25	44.757.163,97	45.815.942,10	47.085.761,24
DISPONIBILITÀ ECONOMICHE	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
RIMANENZE PRODOTTI FINITI	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
RIMANENZE MATERIE PRIME	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
LIQUIDITÀ DIFFERITE	9.468.080,85	11.485.486,60	14.723.624,80	17.831.060,15	18.327.062,70	18.491.184,35	18.708.082,22	18.969.464,52	19.313.950,27	19.679.234,21
CREDITI IVA	1.914.925,96	2.113.155,73	2.221.343,27	2.846.426,76	3.333.247,38	3.849.487,90	4.985.057,32	5.063.342,84	5.294.596,58	5.539.636,54
LIQUIDITÀ IMMEDIATE	6.833.538,49	9.711.404,58	11.849.849,93	15.812.515,74	20.380.690,32	19.463.444,56	19.792.897,72	20.724.356,61	21.207.395,25	21.866.890,49
TOTALE IMPIEGHI	20.725.523,02	27.078.434,93	36.046.876,65	49.198.430,54	62.833.109,60	73.171.618,64	90.692.549,96	108.141.842,74	125.098.589,60	142.562.781,62
PATRIMONIO NETTO	1.812.272,12	3.329.099,46	7.574.018,71	14.279.233,77	22.502.298,00	31.170.658,13	40.370.791,85	50.095.429,99	59.527.742,94	69.078.747,26
CAPITALE SOCIALE	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00
RISULTATI ECONOMICI PREGRESSI	-	187.727,88	1.329.099,46	5.574.018,71	12.279.233,77	20.502.298,00	29.170.658,13	38.370.791,85	48.095.429,99	57.527.742,94
RISULTATO ECONOMICO	- 187.727,88	1.516.827,34	4.244.919,25	6.705.215,06	8.223.064,23	8.668.360,13	9.200.133,73	9.724.638,14	9.432.312,95	9.551.004,32
FONI	-	-	-	2.532.777,10	6.022.518,62	10.543.680,53	17.214.112,95	24.083.632,70	30.944.345,51	38.034.699,28
CONTRIBUTI A FONDO PERDUTO	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
CONTRIBUTO ALLACCIAMENTO	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
FONDO TFR	377.498,43	1.097.095,33	1.997.232,34	3.049.927,43	4.102.622,53	5.155.317,62	6.208.012,71	7.260.707,80	8.313.402,89	9.366.097,98
DEBITI A MEDIO LUNGO TERMINE	7.500.000,00	11.250.000,00	14.776.630,80	14.435.322,66	13.966.121,77	13.483.783,25	12.987.939,26	12.478.211,63	11.954.211,63	11.415.539,63
DEBITI VERSO FORNITORI	10.747.996,25	10.118.792,46	9.182.231,62	11.281.659,43	12.033.301,27	8.440.383,85	9.328.777,42	9.438.695,68	9.687.557,69	9.951.165,16
DEBITI TRIBUTARI	287.756,22	1.283.447,67	2.516.763,19	3.619.510,14	4.206.247,42	4.377.795,27	4.582.915,77	4.785.164,94	4.671.328,93	4.716.532,31
DEBITI A BREVE TERMINE	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
DEBITI IVA	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
TOTALE FONTI	20.725.523,02	27.078.434,93	36.046.876,65	49.198.430,54	62.833.109,60	73.171.618,64	90.692.549,96	108.141.842,74	125.098.589,60	142.562.781,62

STATO PATRIMONIALE (anni 2033 – 2042)

VOCE STATO PATRIMONIALE	2033	2034	2035	2036	2037	2038	2039	2040	2041	2042
IMMOBILIZZAZIONI	113.101.725,24	131.522.609,07	150.694.571,83	170.581.149,66	190.598.275,93	209.574.507,50	230.484.740,86	247.404.067,37	263.410.235,28	278.533.551,89
IMMOBILIZZAZIONI IMMATERIALI	806.119,32	871.251,92	940.875,68	1.010.499,44	1.068.895,30	1.102.578,98	1.163.209,60	1.156.472,86	1.145.244,97	1.134.017,08
immobilizzazioni immateriali in corso	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
IMMOBILIZZAZIONI MATERIALI	112.295.605,93	130.651.357,15	149.753.696,15	169.570.650,22	189.529.380,63	208.471.928,52	229.321.531,26	246.247.594,51	262.264.990,31	277.399.534,81
immobilizzazioni materiali in corso	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
IMMOBILIZZAZIONI FINANZIARIE	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
CREDITI VERSO SOCI PER VERSAMENTI ANCORA DOVUTI	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
ATTIVO CIRCOLANTE	48.208.336,85	46.228.489,70	44.781.683,39	43.155.337,15	42.042.300,77	42.064.238,77	42.041.897,91	44.070.485,40	47.934.612,39	52.825.884,59
DISPONIBILITÀ ECONOMICHE	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
RIMANENZE PRODOTTI FINITI	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
RIMANENZE MATERIE PRIME	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
LIQUIDITÀ DIFFERITE	20.060.895,62	20.451.042,96	20.866.973,38	21.297.487,54	21.730.814,06	22.178.495,03	22.627.315,37	23.040.063,85	23.476.322,96	23.843.976,82
CREDITI IVA	5.965.398,10	7.051.014,95	7.333.801,71	7.699.511,48	7.837.686,77	7.705.215,38	8.246.130,45	7.455.528,99	7.325.144,95	7.222.183,41
LIQUIDITÀ IMMEDIATE	22.182.043,13	18.726.431,80	16.580.908,30	14.158.338,13	12.473.799,94	12.180.528,36	11.168.452,09	13.574.892,56	17.133.144,49	21.759.724,36
TOTALE IMPIEGHI	161.310.062,10	177.751.098,77	195.476.255,22	213.736.486,81	232.640.576,70	251.638.746,27	272.526.638,76	291.474.552,78	311.344.847,67	331.359.436,47
PATRIMONIO NETTO	79.014.635,72	86.731.208,36	94.876.675,52	103.178.459,28	111.966.107,09	121.302.040,71	131.138.809,44	141.494.808,18	152.462.525,79	163.867.928,17
CAPITALE SOCIALE	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00
RISULTATI ECONOMICI PREGRESSI	67.078.747,26	77.014.635,72	84.731.208,36	92.876.675,52	101.178.459,28	109.966.107,09	119.302.040,71	129.138.809,44	139.494.808,18	150.462.525,79
RISULTATO ECONOMICO	9.935.888,46	7.716.572,64	8.145.467,16	8.301.783,76	8.787.647,82	9.335.933,61	9.836.768,73	10.355.998,74	10.967.717,61	11.405.402,38
FONI	45.798.852,23	54.004.446,31	62.650.833,08	71.732.016,66	81.029.736,75	90.063.618,82	100.021.864,08	108.533.654,19	116.838.542,00	124.936.829,10
CONTRIBUTI A FONDO PERDUTO	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
CONTRIBUTO ALLACCIAMENTO	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
FONDO TFR	10.418.793,08	11.471.488,17	12.524.183,26	13.576.878,35	14.629.573,44	15.682.268,54	16.734.963,63	17.787.658,72	18.840.353,81	19.893.048,90
DEBITI A MEDIO LUNGO TERMINE	10.861.784,82	10.292.524,87	9.707.325,64	9.105.740,83	8.487.311,65	7.851.566,45	7.198.020,38	6.526.175,03	5.835.518,01	5.125.522,59
DEBITI VERSO FORNITORI	10.351.267,18	11.246.142,35	11.546.581,09	11.912.892,73	12.110.020,47	12.110.020,47	12.610.751,70	12.110.020,47	12.110.020,47	12.110.020,47
DEBITI TRIBUTARI	4.864.729,07	4.005.288,71	4.170.656,63	4.230.498,96	4.417.827,30	4.629.231,29	4.822.229,54	5.022.236,19	5.257.887,60	5.426.087,25
DEBITI A BREVE TERMINE	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
DEBITI IVA	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
TOTALE FONTI	161.310.062,10	177.751.098,77	195.476.255,22	213.736.486,81	232.640.576,70	251.638.746,27	272.526.638,76	291.474.552,78	311.344.847,67	331.359.436,47

STATO PATRIMONIALE (anni 2043 – 2052)

VOCE STATO PATRIMONIALE	2043	2044	2045	2046	2047	2048	2049	2050	2051	2052
IMMOBILIZZAZIONI	292.830.188,41	306.346.868,16	319.112.247,26	328.258.116,15	333.988.241,12	323.076.965,96	312.668.455,06	302.745.797,15	293.303.515,09	284.341.882,51
IMMOBILIZZAZIONI IMMATERIALI	1.122.789,19	1.122.789,19	1.122.789,19	1.077.877,62	999.282,37	691.638,14	469.325,88	332.345,60	269.469,40	269.469,40
immobilizzazioni immateriali in corso	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
IMMOBILIZZAZIONI MATERIALI	291.707.399,22	305.224.078,98	317.989.458,07	327.180.238,53	332.988.958,75	322.385.327,82	312.199.129,18	302.413.451,55	293.034.045,68	284.072.413,10
immobilizzazioni materiali in corso	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
IMMOBILIZZAZIONI FINANZIARIE	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
CREDITI VERSO SOCI PER VERSAMENTI ANCORA DOVUTI	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
ATTIVO CIRCOLANTE	58.751.483,93	65.708.784,48	73.517.433,92	83.524.844,07	96.172.427,12	117.115.743,94	141.195.835,45	164.602.519,64	187.216.939,57	208.990.714,81
DISPONIBILITÀ ECONOMICHE	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
RIMANENZE PRODOTTI FINITI	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
RIMANENZE MATERIE PRIME	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
LIQUIDITÀ DIFFERITE	24.191.903,39	24.520.438,17	24.813.268,27	25.071.980,41	25.304.635,02	25.398.037,19	25.412.757,38	25.151.136,81	24.884.035,98	24.624.915,71
CREDITI IVA	7.126.569,13	7.025.018,86	6.951.132,00	6.205.268,98	5.470.620,72	1.678.331,51	1.666.704,20	1.767.298,83	1.869.860,92	1.968.215,24
LIQUIDITÀ IMMEDIATE	27.433.011,41	34.163.327,45	41.753.033,65	52.247.594,67	65.397.171,37	90.039.375,24	114.116.373,87	137.684.083,99	160.463.042,67	182.397.583,87
TOTALE IMPIEGHI	351.581.672,33	372.055.652,65	392.629.681,18	411.782.960,22	430.160.668,24	440.192.709,89	453.864.290,51	467.348.316,79	480.520.454,66	493.332.597,32
PATRIMONIO NETTO	175.696.045,78	187.968.499,54	200.562.089,00	213.534.430,75	226.934.635,66	240.935.472,50	255.377.443,96	269.445.190,94	283.109.415,64	296.392.626,00
CAPITALE SOCIALE	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00	2.000.000,00
RISULTATI ECONOMICI PREGRESSI	161.867.928,17	173.696.045,78	185.968.499,54	198.562.089,00	211.534.430,75	224.934.635,66	238.935.472,50	253.377.443,96	267.445.190,94	281.109.415,64
RISULTATO ECONOMICO	11.828.117,61	12.272.453,75	12.593.589,46	12.972.341,75	13.400.204,91	14.000.836,85	14.441.971,45	14.067.746,98	13.664.224,70	13.283.210,37
FONI	132.845.812,39	140.584.040,29	148.160.281,80	154.443.011,76	159.519.880,67	157.910.237,15	156.347.067,16	154.857.469,85	153.470.161,67	152.095.116,54
CONTRIBUTI A FONDO PERDUTO	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
CONTRIBUTO ALLACCIAMENTO	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
FONDO TFR	20.945.743,99	21.998.439,09	23.051.134,18	24.103.829,27	25.156.524,36	26.209.219,45	27.261.914,55	28.314.609,64	29.367.304,73	30.419.999,82
DEBITI A MEDIO LUNGO TERMINE	4.395.647,29	3.645.335,49	2.874.014,96	2.081.097,45	1.265.978,26	428.035,72	- 0,00	- 0,00	- 0,00	- 0,00
DEBITI VERSO FORNITORI	12.110.020,47	12.100.346,44	12.100.346,44	11.593.800,57	11.093.069,34	8.288.974,43	8.288.974,43	8.288.974,43	8.288.974,43	8.288.974,43
DEBITI TRIBUTARI	5.588.402,41	5.758.991,80	5.881.814,80	6.026.790,41	6.190.579,96	6.420.770,63	6.588.890,42	6.442.071,93	6.284.598,20	6.135.880,52
DEBITI A BREVE TERMINE	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
DEBITI IVA	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
TOTALE FONTI	351.581.672,33	372.055.652,65	392.629.681,18	411.782.960,22	430.160.668,24	440.192.709,89	453.864.290,51	467.348.316,79	480.520.454,66	493.332.597,32

FLUSSO DI CASSA (anni 2023 – 2032)

VOCE FLUSSO DI CASSA	2023	2024	2025	2026	2027	2028	2029	2030	2031	2032
SALDO DI TESORERIA INIZIALE		6.833.538,49	9.711.404,58	11.849.849,93	15.812.515,74	20.380.690,32	19.463.444,56	19.792.897,72	20.724.356,61	21.207.395,25
MOL	1.583.437,98	4.905.485,23	9.631.104,39	13.143.606,49	15.152.962,14	16.320.735,02	17.888.212,13	19.498.039,20	19.990.432,72	21.086.695,92
ACCANTONAMENTO AL TFR	377.498,43	719.596,89	900.137,01	1.052.695,09	1.052.695,09	1.052.695,09	1.052.695,09	1.052.695,09	1.052.695,09	1.052.695,09
PERDITA SU CREDITI	-1.372.871,72	-1.665.395,56	-2.134.925,60	-1.693.950,71	-1.191.259,08	-1.201.926,98	-1.216.025,34	-1.233.015,19	-1.255.406,77	-1.279.150,22
LIQUIDAZIONE TFR	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
RISCONTO RICAVI DA FONI	0,00	0,00	0,00	-121.650,24	-295.106,74	-526.433,93	-872.102,13	-1.243.935,14	-1.622.950,35	-2.026.832,72
RISCONTO ATTIVO CONTRIBUTI DA ALLACCIAMENTO	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
RISCONTO ATTIVO CONTRIBUTO PUBBLICO	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
VARIAZIONE RIMANENZE PRODOTTI FINITI	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
VARIAZIONE RIMANENZE MATERIE PRIME	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
VARIAZIONE CAPITALE CIRCOLANTE NETTO	1.232.574,99	-2.704.036,96	-4.248.317,17	-1.097.162,85	164.003,98	-3.849.494,99	577.955,30	-246.311,37	-192.193,49	-200.072,64
IMPOSTE	0,00	-287.756,22	-1.283.447,67	-2.516.763,19	-3.619.510,14	-4.206.247,42	-4.377.795,27	-4.582.915,77	-4.785.164,94	-4.671.328,93
INTERESSI SU FLUSSO DI CASSA MEDIO	3.416,77	8.272,47	10.780,63	13.831,18	18.096,60	19.922,07	19.628,17	20.258,63	20.965,88	21.537,14
VARIAZIONE CREDITO IVA	-1.914.925,96	-198.229,77	-108.187,54	-625.083,50	-486.820,61	-516.240,52	-1.135.569,42	-78.285,52	-231.253,74	-245.039,97
SALDO DI TESORERIA GESTIONE CORRENTE	-90.869,51	7.611.474,58	12.478.548,63	20.005.372,21	26.607.576,99	27.473.698,65	31.400.443,09	32.979.427,65	33.701.481,02	34.945.898,93
INVESTIMENTI IN IMMOBILIZZAZIONI IMMATERIALI	20.000,71	44.970,14	70.776,72	112.278,92	168.418,38	224.557,84	336.836,76	359.292,54	370.520,43	392.976,21
INVESTIMENTI IN IMMOBILIZZAZIONI MATERIALI	1.555.591,29	2.395.099,86	3.769.552,78	5.979.951,08	8.969.926,62	11.959.902,16	17.939.853,24	19.135.843,46	19.733.838,57	20.929.828,79
IMMOBILIZZAZIONI FINANZIARIE	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
SALDO DI TESORERIA DOPO GESTIONE INVESTIMENTI	-1.666.461,51	5.171.404,58	8.638.219,13	13.913.142,21	17.469.231,99	15.289.238,65	13.123.753,09	13.484.291,65	13.597.122,02	13.623.093,93
RICAVI DA FONI	-	-	-	2.654.427,34	3.784.848,26	5.047.595,84	7.542.534,56	8.113.454,89	8.483.663,16	9.117.186,49
EROGAZIONE FINANZIAMENTO A MEDIO LUNGO TERMINE	7.500.000,00	3.750.000,00	3.750.000,00	-	-	-	-	-	-	-
EROGAZIONE CONTRIBUTI ALLACCIAMENTO	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
EROGAZIONE DI CONTRIBUTI PUBBLICI	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
VERSAMENTO CAPITALE SOCIALE	1.000.000,00	1.000.000,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00
SALDO DI TESORERIA DISPONIBILE PER I RIMBORSI	6.833.538,49	9.921.404,58	12.388.219,13	16.567.569,55	21.254.080,25	20.336.834,48	20.666.287,65	21.597.746,54	22.080.785,18	22.740.280,42
RIMBORSO FINANZIAMENTO A MEDIO LUNGO TERMINE (QUOTA CAPITALE)	0,00	0,00	223.369,20	341.308,14	469.200,89	482.338,52	495.843,99	509.727,63	524.000,00	538.672,00
RIMBORSO FINANZIAMENTO A MEDIO LUNGO TERMINE (QUOTA INTERESSI)	0,00	210.000,00	315.000,00	413.745,66	404.189,03	391.051,41	377.545,93	363.662,30	349.389,93	334.717,93
SALDO DI TESORERIA FINALE	6.833.538,49	9.711.404,58	11.849.849,93	15.812.515,74	20.380.690,32	19.463.444,56	19.792.897,72	20.724.356,61	21.207.395,25	21.866.890,49

Comune di Cossato - N° 0000706002308 - 061208308N2088tanavo

80

Per una crescita sostenibile

METTIAMOCI IN RIGA



Linea di intervento L7 - Soluzioni per la piena attuazione del SII, per il superamento del contenzioso comunitario in materia di acque reflue urbane e per il soddisfacimento della “condizione abilitante” connessa all’obiettivo specifico 2.5 della programmazione 2021-2027

Osservazioni al Piano economico finanziario dell’ATI Messina

Maggio 2023

Sommario

INTRODUZIONE.....	3
Premessa	3
1. Il Piano economico finanziario.....	4
2. Gli investimenti programmati	6
3. Il Conto economico	8
4. Lo Stato patrimoniale	13
5. Il Rendiconto finanziario	14
6. Considerazioni di sintesi	15

1. IL PIANO ECONOMICO FINANZIARIO

La presente relazione contiene alcune riflessioni sul Piano economico finanziario (PEF) predisposto dall'ATI Messina.

Più in particolare, si riportano i risultati derivanti dalla rielaborazione del Piano economico finanziario elaborato dall'ATI nello scenario in equilibrio sulla base di un modello di calcolo del Piano economico finanziario messo a disposizione dalla Linea L7 in attuazione del Progetto Mettiamoci in RIGA, attività A7.5– *“Percorsi di accompagnamento per il soddisfacimento delle condizioni abilitanti: attività propedeutiche all’affidamento del SII”*.

Tutti i dati di input utilizzati nel modello, sia con riferimento ai dati economico finanziari che patrimoniali, sono quelli messi a disposizione dall'ATI Messina, e non costituiscono oggetto di valutazione autonoma nell'ambito dell'attività svolta dall'UTS MIR L7.

La presente relazione, peraltro, è rilasciata nell'ambito dell'attività di affiancamento e accompagnamento, costituisce una proposta metodologica e non intende sostituirsi in alcun modo alle attività di competenza dell'ATI Messina.

Il Piano economico finanziario rappresenta, ai sensi dell'art. 149 del D. Lgs. n. 152/2006 e s.m.i., uno degli atti costituenti il Piano di Ambito; in particolare *“Il piano economico finanziario, articolato nello stato patrimoniale, nel conto economico e nel rendiconto finanziario, prevede, con cadenza annuale, l'andamento dei costi di gestione e di investimento al netto di eventuali finanziamenti pubblici a fondo perduto. Esso è integrato dalla previsione annuale dei proventi da tariffa, estesa a tutto il periodo di affidamento. Il piano, così come redatto, dovrà garantire il raggiungimento dell'equilibrio economico finanziario e, in ogni caso, il rispetto dei principi di efficacia, efficienza ed economicità della gestione, anche in relazione agli investimenti programmati”*.

Mediante il Piano economico finanziario viene valutata la sostenibilità economica, patrimoniale e finanziaria delle scelte tecniche effettuate in sede di redazione del Piano degli interventi e di quelle organizzativo gestionali contenute nel Modello organizzativo gestionale, tenendo conto dei ricavi derivanti dalla tariffa del servizio idrico integrato determinata secondo quanto stabilito dall'Autorità di regolazione nazionale ARERA.

Il Piano Economico Finanziario è articolato in:

- Conto Economico
- Stato Patrimoniale,
- Rendiconto Finanziario.

Il Piano economico finanziario che sarà acquisito a valle della procedura di affidamento del servizio idrico integrato, ai sensi dell'art. 14, comma 4 del D.Lgs. 201/2022 *“deve essere asseverato da un istituto di credito o da una società di servizi iscritta all'albo degli intermediari finanziari ai sensi*

dell'articolo 106 del testo unico di cui al decreto legislativo 1° settembre 1993, n. 385, o da una società di revisione ai sensi dell'articolo 1 della legge 23 novembre 1993, n. 196, o da revisori legali ai sensi del decreto legislativo 27 gennaio 2001, n. 39"; il Piano economico finanziario, quindi, deve contenere previsioni realistiche e prudenti in grado di dimostrare che quanto pianificato sia effettivamente realizzabile.

Alla base delle elaborazioni economiche finanziarie, predisposte sulla base dei dati forniti dall'ATI Messina, sono poste le seguenti condizioni:

- a) il piano è elaborato su un periodo di tempo di 30 anni a partire dal 2023 e fino al 2052. Per il primo anno la gestione si riferisce ad una frazione dello stesso;
- b) il piano si basa sugli investimenti previsti nel programma degli interventi; tali investimenti ammontano complessivamente a € 586.005.680,50 in tutto il periodo di riferimento (2023-2052)
- c) è previsto un capitale sociale di 2 milioni di euro, di cui 1.000.000,00 versato nel primo anno di attività (2024) e 1.000.000,00 nel secondo anno (2025).

2. GLI INVESTIMENTI PROGRAMMATI

Gli investimenti individuati in riferimento al piano economico finanziario dell'ATI Messina ammontano, come detto, complessivamente a € 586.005.680 e sono articolati nelle singole voci ARERA secondo la distribuzione riportata nella tabella 1.

Tabella 1 - Investimenti programmati

Attività	Macro indicatori	Categoria di immobilizzazioni	Vita utile	Totale investimenti
Acquedotto	M1-M2-MC1	Condotte di acquedotto	40	242.400.885,98
	M1-M2-M3	Opere idrauliche fisse di acquedotto	40	18.731.564,53
	M1-M2	Serbatoi	40	61.690.214,08
	M1-M2-M3	Impianti di sollevamento e pompaggio di acquedotto	8	15.450.437,48
	M3	Impianti di potabilizzazione	20	14.427.013,01
	M3	Altri trattamenti di potabilizzazione (tra cui dispositivi di disinfezione, staccatura, filtrazione, addolcimento)	12	-
	M1-MC1-MC2	Gruppi di misura - altre attrezzature di acquedotto	10	54.612.068,33
	M1-M2-M3	Sistemi informativi di acquedotto	5	10.790.962,78
	M1-M2-M3	Telecontrollo e teletrasmissione di acquedotto	8	12.125.356,26
Fognatura	M4	Condotte fognarie	50	50.089.087,54
	M4	Sifoni e scaricatori di piena e altre opere idrauliche fisse di fognatura	40	-
	M4	Vasche di laminazione e vasche di prima pioggia	40	-
	M4	Impianti di sollevamento e pompaggio di fognatura	8	9.399.748,82
	M4	Gruppi di misura - altre attrezzature di fognatura	10	-
	M4	Sistemi informativi di fognatura	5	-
	M4	Telecontrollo e teletrasmissione di fognatura	8	-
Depurazione	M5-M6	Impianti di sollevamento e pompaggio di depurazione	8	-
	M6	Tecniche naturali di depurazione (tra cui fitodepurazione e lagunaggio)	40	-
	M6	Impianti di depurazione – trattamenti	20	-

		sino al preliminare, integrativo, primario - fosse settiche e fosse Imhoff		
	M5-M6	Impianti di depurazione – trattamenti sino al secondario	20	96.288.341,68
	M5-M6	Impianti di depurazione – trattamenti sino al terziario e terziario avanzato	20	-
	M5	Impianti di essiccamento fanghi e di valorizzazione dei fanghi (tra cui mono- incenerimento, pirolisi, gassificazione)	20	-
	M5-M6	Gruppi di misura - altre attrezzature di depurazione	10	-
	M5-M6	Sistemi informativi di depurazione	5	-
	M6	Telecontrollo e teletrasmissione di depurazione	8	-
Comune	M1-M2-M3-M4-M5-M6	Altri impianti	20	-
	M3-M6	Laboratori e attrezzature	10	-
	MC1-MC2-M1-M2-M3-M4-M5-M6	Sistemi informativi	5	-
	M1-M2-M3-M4-M5-M6	Telecontrollo e teletrasmissione	8	-
	MC1-MC2-M1-M2-M3-M4-M5-M6	Autoveicoli - automezzi	5	-
	-	Terreni	-	-
	MC1-MC2	Fabbricati non industriali	40	-
	M1-M2-M3-M4-M5-M6	Fabbricati industriali	40	-
	-	Costruzioni leggere	20	-
	M1-M2-M3-M4-M5-M6	Studi, ricerche, brevetti, diritti di utilizzazione	5	-
	M3-M6-MC1-MC2	Altre immobilizzazioni materiali e immateriali	7	-

3. IL CONTO ECONOMICO

Il Conto economico proietta sul periodo di durata del Piano l'andamento dei valori prodotti e consumati dall'azienda, evidenziando se la stessa è in grado di sopravvivere nel tempo, attraverso la conduzione di una gestione efficace ed efficiente e la realizzazione degli investimenti necessari per il miglioramento delle infrastrutture e dei servizi.

Il Conto economico, elaborato sulla base dei dati forniti dall'ATI Messina, assume nel primo anno una perdita di € 186.777,41; negli anni successivi, invece, il risultato economico è sempre ampiamente positivo.

Valore della produzione

Il *Valore della produzione* è composto da due tipologie di proventi:

- i ricavi tariffari;
- i risconti attivi dei contributi in conto capitale.

La componente del FONI è stata trattata ai fini del Piano economico finanziario secondo la tecnica dei risconti prevista dall'OIC 16, trattandosi di contributi erogati per la realizzazione delle infrastrutture idriche. Secondo tale principio sono iscritti nel Conto economico gli ammortamenti calcolati sul costo lordo delle immobilizzazioni e nel Valore della produzione, la quota del contributo di competenza dell'anno.

Nella voce *Ricavi da Tariffa*, sono compresi i ricavi derivanti dall'applicazione della tariffa determinata sulla base della metodologia di cui alla Deliberazione ARERA 580/2019/R/idr.

Non si prevedono *Contributi per allacciamento*, ovvero i ricavi derivanti dalla corresponsione da parte degli utenti dei costi sostenuti per l'allacciamento.

Tabella 2 - Valore della Produzione

Anno	Ricavi da tariffa	Risconto ricavi da FONI	Valore della produzione
2023	28.798.745,93	0,00	28.798.745,93
2024	46.580.028,97	0,00	46.580.028,97
2025	59.712.478,34	0,00	59.712.478,34
2026	72.193.204,83	121.650,24	72.314.855,07

2027	74.031.314,21	295.106,74	74.326.420,95
2028	74.465.591,49	526.433,93	74.992.025,43
2029	74.999.564,64	872.102,13	75.871.666,77
2030	75.687.782,09	1.243.935,14	76.931.717,23
2031	76.705.847,98	1.622.950,35	78.328.798,33
2032	77.783.394,90	2.026.832,72	79.810.227,62
2033	78.880.478,16	2.477.598,53	81.358.076,69
2034	80.000.722,30	2.939.618,59	82.940.340,89
2035	81.193.726,49	3.433.443,32	84.627.169,81
2036	82.439.099,53	3.934.044,40	86.373.143,93
2037	83.695.572,95	4.434.950,73	88.130.523,68
2038	85.020.286,84	4.925.831,90	89.946.118,74
2039	86.312.589,11	5.453.745,44	91.766.334,55
2040	87.517.150,70	5.923.108,26	93.440.258,96
2041	88.820.991,11	6.388.540,88	95.209.531,99
2042	89.850.606,48	6.849.966,17	96.700.572,65
2043	90.806.749,30	7.304.858,88	98.111.608,19
2044	91.692.781,24	7.751.218,02	99.443.999,25
2045	92.431.649,81	8.199.938,18	100.631.587,99
2046	93.111.007,84	8.569.801,62	101.680.809,46
2047	93.756.037,37	8.868.315,78	102.624.353,15
2048	94.150.792,74	8.852.358,08	103.003.150,82
2049	94.267.065,81	8.795.783,56	103.062.849,36
2050	93.261.119,47	8.740.713,15	102.001.832,62
2051	92.235.498,62	8.683.091,74	100.918.590,37
2052	91.251.955,44	8.615.758,28	99.867.713,72

Costi di gestione

I *Costi di gestione* sono composti dalle seguenti tipologie di oneri:

- i costi della produzione, riferiti alla gestione del servizio idrico integrato e delle altre attività idriche;
- gli oneri finanziari, derivanti dalla gestione finanziaria;
- gli oneri fiscali.

Tutti i valori utilizzati nell'implementazione del modello di pianificazione economico finanziaria sono quelli indicati dall'ATI Messina prevedendo una fase di avvio riferita ad una frazione del primo anno di attività (2023) e l'inizio della fase di regime nel 2024.

I *Costi della produzione* comprendono tutti costi generati dalla gestione del servizio idrico integrato e delle altre attività idriche, articolate in costi per materie prime, servizi, godimento beni di terzi, personale, oneri diversi di gestione. I costi del personale comprendono sia i costi per salari e stipendi, gli oneri sociali, l'accantonamento al fondo TFR ed eventuali altri costi.

I *Costi per materie prime*, comprendono i costi per materiali per manutenzioni, i reagenti e i costi per carburanti.

I *Costi per servizi*, comprendono i costi di acquisto dell'acqua all'ingrosso, energia elettrica, i costi per lo smaltimento fanghi e rifiuti, le manutenzioni ordinarie da terzi, e gli altri costi.

I *Costi per godimento beni di terzi* comprendono i costi per l'affitto delle sedi, autorimesse e magazzini e i costi di noleggio mezzi.

Il *Costo del personale* comprende i costi per salari e stipendi, oneri sociali ed altro.

Gli *Oneri diversi di gestione* comprendono la componente relativa alle spese di funzionamento dell'ATI, i costi da corrispondere all'ARERA, e gli altri oneri diversi di gestione.

Tabella 3 – Costi della produzione

	2024
MATERIE PRIME	1.650.172,10
VARIAZIONE RIMANENZE MATERIE PRIME	0,00
SERVIZI	24.627.253,54
GODIMENTO BENI DI TERZI	481.849,75
PERSONALE	12.617.023,11
ACCANTONAMENTO TFR	719.596,89
ONERI DIVERSI DI GESTIONE	1.578.648,35
TOTALE COSTI DELLA PRODUZIONE	41.674.543,74

I costi per servizi saranno oggetto di un processo di efficientamento a partire dal quarto anno di attività nella misura del 2%; la percentuale di efficientamento si incrementa negli anni successivi fino a raggiungere la misura dell'8% all'ottavo anno di attività; tale percentuale viene mantenuta fino all'ultimo anno della gestione (2052).

Gli *Ammortamenti* sono determinati sugli investimenti indicati nel valore e nella tempistica dall'ATI Messina applicando le aliquote previste dall'art 10.4 della Deliberazione 580/2019/R/Idr. Nella Tabella di seguito riportata sono indicate le vite utili previste dall'ARERA per ogni categoria di Immobilizzazione materiale e immateriale.

Tabella 4 - Vita utile per categoria di immobilizzazioni

Attività	Macro indicatori	Categoria di immobilizzazioni	Vita utile
Acquedotto	M1-M2-MC1	Condotte di acquedotto	40
	M1-M2-M3	Opere idrauliche fisse di acquedotto	40
	M1-M2	Serbatoi	40
	M1-M2-M3	Impianti di sollevamento e pompaggio di acquedotto	8
	M3	Impianti di potabilizzazione	20
	M3	Altri trattamenti di potabilizzazione (tra cui dispositivi di disinfezione, staccatura, filtrazione, addolcimento)	12
	M1-MC1-MC2	Gruppi di misura - altre attrezzature di acquedotto	10
	M1-M2-M3	Sistemi informativi di acquedotto	5
	M1-M2-M3	Telecontrollo e teletrasmissione di acquedotto	8
Fognatura	M4	Condotte fognarie	50
	M4	Sifoni e scaricatori di piena e altre opere idrauliche fisse di fognatura	40
	M4	Vasche di laminazione e vasche di prima pioggia	40
	M4	Impianti di sollevamento e pompaggio di fognatura	8
	M4	Gruppi di misura - altre attrezzature di fognatura	10
	M4	Sistemi informativi di fognatura	5
	M4	Telecontrollo e teletrasmissione di fognatura	8
Depurazione	M5-M6	Impianti di sollevamento e pompaggio di depurazione	8
	M6	Tecniche naturali di depurazione (tra cui fitodepurazione e lagunaggio)	40
	M6	Impianti di depurazione – trattamenti sino al preliminare, integrativo, primario - fosse settiche e fosse Imhoff	20
	M5-M6	Impianti di depurazione – trattamenti sino al secondario	20
	M5-M6	Impianti di depurazione – trattamenti sino al terziario e terziario avanzato	20
	M5	Impianti di essiccamento fanghi e di valorizzazione dei fanghi (tra cui mono- incenerimento, pirolisi, gassificazione)	20

	M5-M6	Gruppi di misura - altre attrezzature di depurazione	10
	M5-M6	Sistemi informativi di depurazione	5
	M6	Telecontrollo e teletrasmissione di depurazione	8
Comune	M1-M2-M3-M4-M5-M6	Altri impianti	20
	M3-M6	Laboratori e attrezzature	10
	MC1-MC2-M1-M2-M3-M4-M5-M6	Sistemi informativi	5
	M1-M2-M3-M4-M5-M6	Telecontrollo e teletrasmissione	8
	MC1-MC2- M1-M2- M3- M4-M5-M6	Autoveicoli - automezzi	5
	-	Terreni	-
	MC1-MC2	Fabbricati non industriali	40
	M1-M2-M3-M4-M5-M6	Fabbricati industriali	40
	-	Costruzioni leggere	20
	M1-M2-M3-M4-M5-M6	Studi, ricerche, brevetti, diritti di utilizzazione	5
	M3-M6-MC1-MC2	Altre immobilizzazioni materiali e immateriali	7

Le svalutazioni dei crediti sono state fissate nello 0,50% del credito annuo. Si è ipotizzato di utilizzare annualmente il fondo svalutazione a copertura perdite.

Le perdite su crediti sono state stimate assumendo un tasso di morosità pari al 15% per il periodo 2023-2025, del 10% per il 2026 e del 7% dal 2027 in avanti.

Nella voce *Interessi passivi* sono ricompresi gli interessi derivanti dall'acquisizione di un finanziamento da terzi di complessivi € 15.000.000 diviso in 3 tranches (dal 1° al 3° anno), pari rispettivamente a € 7.500.000 per il primo anno e a € 3.750.000 per i due successivi; tale finanziamento viene restituito a rate costanti entro la fine della concessione trentennale. Gli interessi sul flusso di cassa medio sono calcolati con l'applicazione dei seguenti tassi:

- Tasso di interesse sui finanziamenti pari al 2,80%;
- Tasso di interesse su flusso di cassa medio negativo pari al 6%;
- Tasso di interesse su flusso di cassa medio positivo pari allo 0,1%.

Si ritiene opportuno sottolineare il valore del tasso sui finanziamenti erogati dai soci che è pari al 2,80%, in quanto appare di valore assai contenuto rispetto a quanto presente sul mercato.

Le *imposte* (IRAP e IRES) sono state determinate con applicazione delle relative aliquote alla base imponibile derivante dalle stime sopra riportate.

4. LO STATO PATRIMONIALE

Lo *Stato Patrimoniale* evidenzia la sostenibilità del patrimonio aziendale mettendo a confronto gli impieghi e le fonti in esso presenti e la corretta correlazione fra i tempi di restituzione delle risorse acquisite e degli investimenti effettuati.

Immobilizzazioni materiali e immateriali

Le *Immobilizzazioni materiali e immateriali* contengono gli investimenti previsti nel piano degli interventi secondo l'articolazione temporale prevista.

Crediti commerciali (liquidità differite)

Per la stima dei crediti di natura commerciale è stata utilizzata una dilazione media iniziale di 120 giorni per arrivare a regime a 90 giorni dal secondo anno di attività.

Patrimonio Netto

Per quanto riguarda il patrimonio netto è stato previsto un capitale sociale di 2 milioni di euro da versarsi in quote uguali nel 2023 e nel 2024.

Debiti a medio/lungo termine (compreso debiti verso Soci privati per finanziamento)

Al fine di assicurare l'equilibrio finanziario della gestione è stato ipotizzato il ricorso al finanziamento Socio privato sin da primo anno per far fronte al fabbisogno finanziario occorrente.

Sui debiti per finanziamenti maturano interessi ad un tasso annuo del 2,80%.

La struttura dei rimborsi dei finanziamenti è tale da completare il rimborso entro la fine del termine di affidamento del servizio.

Debiti verso fornitori

Per la stima dei debiti di natura commerciale è stata utilizzata una dilazione media iniziale di 180 giorni per il primo anno e di 120 giorni per il secondo, per arrivare a regime a 90 giorni dal terzo anno di attività (2025).

Debiti tributari

Per i debiti tributari si è assunto che vengano pagati l'anno successivo a quello di maturazione.

5. IL RENDICONTO FINANZIARIO

Il *Rendiconto finanziario* evidenzia le entrate e le uscite che si verificano negli anni di durata dell'affidamento e dimostra la capacità dell'azienda di far fronte agli impegni finanziari assunti. Il Piano economico finanziario è al lordo della distribuzione dei dividendi. La struttura dei rimborsi dei finanziamenti è tale da completare il rimborso entro la fine del termine di affidamento del servizio. Il Rendiconto finanziario è costruito a partire dal Saldo di tesoreria iniziale del 2023 e tiene conto di tutte le entrate e le uscite derivanti:

- dalla gestione corrente
- dagli investimenti
- dal servizio del debito.

Il capitale circolante netto (CCN) è dato dalla differenza tra le attività correnti e le passività correnti di stato patrimoniale entrambe di natura commerciale/operativa, e rappresenta una misura della capacità del management di gestire l'attività operativa corrente d'impresa.

Nel calcolo del capitale circolante netto sono stati utilizzati i seguenti tassi di interesse:

- 6% è il tasso di interesse calcolato sul flusso di cassa negativo;
- 0,1% è il tasso di interesse calcolato sul flusso di cassa positivo.

La tabella 5 presenta l'andamento del saldo di tesoreria per l'intero periodo di gestione; come si evince dalla tabella non vi sono particolari criticità; negli anni dal 2033 al 2041 il saldo di tesoreria si riduce rispetto agli anni precedenti, pur riprendendo il processo di crescita negli anni immediatamente successivi e fino alla fine del periodo di gestione.

Tabella 5 – Andamento del saldo di tesoreria

Anno	Saldo di tesoreria
2023	6.833.538,49
2024	9.711.404,58

2025	11.849.849,93
2026	15.812.515,74
2027	20.380.690,32
2028	19.463.444,56
2029	19.792.897,72
2030	20.724.356,61
2031	21.207.395,25
2032	21.866.890,49
2033	22.182.043,13
2034	18.726.431,80
2035	16.580.908,30
2036	14.158.338,13
2037	12.473.799,94
2038	12.180.528,36
2039	11.168.452,09
2040	13.574.892,56
2041	17.133.144,49
2042	21.759.724,36
2043	27.433.011,41
2044	34.163.327,45
2045	41.753.033,65
2046	52.247.594,67
2047	65.397.171,37
2048	90.039.375,24
2049	114.116.373,87
2050	137.684.083,99
2051	160.463.042,67
2052	182.397.583,87

6. CONSIDERAZIONI DI SINTESI

Come si evince dal piano economico finanziario dell'ATI Messina allegato, la riduzione del capitale sociale da € 20 Milioni a 2 € Milioni, rende il piano economico finanziario sostenibile.

Anche l'inserimento di un finanziamento da terzi di € 15 Milioni, che nella simulazione attuale è stato ipotizzato proveniente da soci, non evidenzia situazioni di particolare squilibrio, per quanto al primo anno (2023), in realtà una frazione di anno, si registra una perdita seppur minima.

Le considerazioni che precedono costituiscono un supporto meramente conoscitivo sullo stato della disciplina vigente e delle prassi prevalenti - per loro natura passibili di ulteriori e differenti sviluppi - e non intendono né sostituirsi, né interferire con l'attività istruttoria istituzionalmente rimessa all'Amministrazione richiedente che, se del caso, potrà avvalersi degli ordinari canali istituzionali per sollecitare l'intervento delle Autorità titolari di specifici poteri consultivi in materia.

Comune di CORRIDORELLA - PR00000060002300-061200300N2008tanavo

